



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-d'affaires-industriel-solutions-fluide-energie-f-h>

Ingénieur d'affaires industriel – Solutions fluide & énergie F/H

Description

Conditions et environnement

- **CDI – Poste basé à Pau (64)**
- **Rémunération fixe : 50 000 € brut annuel**
- **Package global : jusqu'à 70 000 € la première année**, en atteignant les objectifs de base.
- **Avantages** : véhicule de fonction, primes, mutuelle, formations internationales, outils digitaux performants.
- **Organisation :**
 - Présence régulière chez les clients et prospects (visites terrain, suivi, développement).
 - Télétravail le reste du temps pour construire vos offres avec l'appui des ingénieurs et préparer vos actions commerciales.
- **Mobilité quotidienne sur Pau fortement souhaitée** : la majorité du portefeuille se situe sur cette zone.

Ce que vous allez aimer ici

Une entreprise solide, des clients fidèles, une culture d'exigence et de confiance, et la liberté d'entreprendre dans un cadre structuré.

Vous n'arrivez pas pour créer : vous reprenez les clés d'un portefeuille existant, à faire évoluer à votre image.

Qualifications

Pourquoi ce poste est une vraie opportunité

- **Un portefeuille existant, solide et rentable**, permettant de performer dès la première année.
- **Un objectif accessible** : en atteignant le niveau "base" de performance, votre package atteindra environ **70 000 € brut la première année** (fixe 50 000 € + variable + avantages).
- **Un manager formateur** : accompagnement direct par celui qui a construit le portefeuille.

Organisme employeur

Proesa

Type de poste

Temps plein

Secteur

INTERMÉDIAIRES DU
COMMERCE EN MACHINES,
ÉQUIPEMENTS INDUSTRIELS,
NAVIRES ET AVIONS

Lieu du poste

64445, PAU, PAU, France

Salaire de base

60000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

8 octobre 2025 à 19:06

Valide jusqu'au

07.11.2025

- **Des moyens réels** : ingénieurs supports, outils performants, autonomie terrain, formations internes.
- **Une culture internationale** : communication interne, formations et séminaires en anglais.

Vos missions principales

- Gérer et développer un portefeuille de clients industriels sur le bassin de Pau et ses environs.
- Identifier les besoins techniques, concevoir et négocier des solutions globales (énergie, fluide, maintenance, infrastructure).
- Prospectivez de nouveaux acteurs industriels régionaux et renforcer la présence du groupe.
- Collaborer avec les ingénieurs internes pour construire vos offres et assurer le suivi technique.
- Piloter vos affaires de bout en bout : chiffrage, offre, négociation, suivi, fidélisation.

Profil recherché

Ce recrutement s'adresse à un **commercial BtoB expérimenté**, doté d'une vraie compréhension du monde industriel.

Pour réussir dans ce poste, trois fondamentaux sont indispensables :

1. **L'anglais professionnel (niveau intermédiaire ++)** : l'entreprise évolue dans un contexte international (supports, échanges, séminaires).
2. **Une expérience confirmée sur un portefeuille industriel** : vous connaissez les codes, les rythmes et les circuits décisionnels des sites de production.
3. **Une sensibilité technique fluide / énergie** : vous comprenez les problématiques des clients et savez dialoguer avec des interlocuteurs ingénieurs ou maintenance.

Au-delà du CV, nous recherchons un profil structuré, fiable et orienté résultat, à la fois **éleveur et chasseur**, capable d'entretenir une relation de long terme tout en saisissant les opportunités de développement.