



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-daffaires-international-en-optique-physique-f-h-2>

Ingenieur d'Affaires International en Optique & Physique F/H

Description

L'entreprise

Cette PME dynamique est spécialisée dans l'**innovation en optique**. Elle développe des analyseurs de surface d'onde haute résolution et son équipe R&D œuvre à développer de nouvelles applications dans le domaine de la **métrologie optique**. Celles-ci sont aujourd'hui diffusées partout dans le monde.

Ces analyseurs sont intégrés dans des machines de métrologie utilisées pour l'**inspection de la production d'objectifs photographiques**, la **qualification d'implants intraoculaires** mais aussi en **imagerie médicale**.

Basée sur le dynamique plateau de Saclay, à Saint-Aubin (91) et Boulder (Colorado), cette entreprise est à la recherche de **profils de haut niveau** pour accompagner sa **forte croissance**.

Missions

Pour dynamiser son activité commerciale, promouvoir ses nouveaux produits dans divers secteurs d'application et élargir sa couverture géographique, l'entreprise recherche un Ingénieur Technico-Commercial Export (H/F) pour développer ses ventes à l'international (Europe, USA, Asie).

Sous la responsabilité du Responsable commercial et au sein d'une équipe pluridisciplinaire, vos principales missions incluent :

- Augmenter le chiffre d'affaires tout en préservant les marges de l'entreprise ;
- Suivre et développer le portefeuille clients en organisant des actions commerciales efficaces ;
- Animer et suivre le réseau de distributeurs locaux ;
- Prospecter et fidéliser de nouveaux clients en proposant des solutions adaptées à leurs besoins spécifiques ;
- Étendre notre présence commerciale en explorant de nouvelles zones géographiques ;
- Gérer les conditions commerciales en proposant et négociant les modalités contractuelles et tarifaires ;
- Définir et mettre en place une stratégie marketing internationale.

Au sein d'une entreprise innovante et dynamique à taille humaine, vous contribuerez à définir la stratégie de développement commercial et proposerez des évolutions de notre offre en collaboration étroite avec les bureaux techniques.

Le poste est basé en France et implique des déplacements fréquents à l'étranger.

Qualifications

Organisme employeur
RECRUTONSEMBLE

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
91538, ST AUBIN, ST AUBIN,
France

Salaire de base
50000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication
27 septembre 2025 à 11:04

Valide jusqu'au
25.10.2025

- Diplômé d'une formation supérieure (Bac+5 en physique, optique) avec une expertise technique approfondie, vous souhaitez maîtriser votre environnement technique tout en développant vos compétences commerciales.
- Vous êtes autonome et motivé, avec un attrait pour les défis.
- Curieux, vous appréciez les voyages.