



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-daffaires-nancy-f-h>

INGÉNIEUR D'AFFAIRES – NANCY F/H

Description

En tant qu'Ingénieur d'Affaires au sein de la Direction commerciale d'ORSYS, tu joueras un rôle clé dans la croissance de l'entreprise.

- Pour atteindre tes objectifs avec succès, tes missions seront de :
- Développer le chiffre d'affaires de ton portefeuille clients BtoB
- Fidéliser et renforcer les relations avec tes clients existants
- Déetecter et comprendre les besoins en formation en proposant les solutions les mieux adaptées
- Accompagner ta clientèle dans l'élaboration et la mise en place de leur plan de formation
- Préparer et présenter les propositions commerciales afin de négocier et remporter les contrats dans les meilleures conditions.
- Collaborer avec les équipes internes pour assurer le bon déroulement des projets de formations
- Tu pourras suivre en temps réel tes performances et la satisfaction de tes clients dans le CRM ORSYS

Pourquoi nous rejoindre ?

- Une entreprise solide, avec une image de marque reconnue et un positionnement stratégique sur le marché
- Une entreprise qui valorise l'impact positif : ORSYS œuvre chaque jour pour un monde plus équitable et respectueux de l'environnement
- Un environnement de travail agréable, bienveillant, collaboratif, motivant et dynamique
- Des valeurs de performance et de solidarité tournées vers la satisfaction des salariés et des clients
- Des opportunités de carrière motivantes

Nos avantages :

- Package de rémunération : fixe à 31 K€ + commissions trimestrielles déplafonnées et en fonction de tes résultats + intéressement et participation
- Statut cadre
- Véhicule de fonction à l'issue de la période de validation
- 12 RTT / an
- Prise en charge à 100% des tickets restaurants
- Mutuelle d'entreprise
- Possibilité de télétravail
- Accès aux formations ORSYS pour ton développement professionnel
- CSE dynamique, nombreux avantages, cohésion d'équipe
- Challenges commerciaux stimulants

Notre accompagnement pour ta réussite :

- Une formation avec ton manager de proximité pour la prise en main de ton

Organisme employeur

Orsys Formation

Type de poste

Temps plein

Secteur

FORMATION
D'ADULTES

CONTINUE

Lieu du poste

54395, NANCY, NANCY, France

Date de publication

19 septembre 2024 à 19:03

Valide jusqu'au

19.10.2024

poste

- Une formation continue dans notre école de vente interne pour te donner toutes les clés du succès (#ORSYSACADEMY)
- Des sessions de feed-back avec la Direction RH pour avoir ton ressenti et suivre ton intégration

Qualifications

Cette mission est faite pour toi !

- Diplômé d'un Bac +5 en école de Commerce ou équivalent, tu as une première expérience réussie dans la vente en BtoB
- Tu as connaissance des techniques de vente
- Tu as une capacité à créer du lien et entretenir des relations durables avec les clients
- Tu as le sens du service et sait faire preuve d'écoute active
- Tu es autonome, dynamique et force de proposition
- Tu es persévérant, orienté résultats et tu as le goût du challenge
- Tu fais preuve d'adaptabilité et de flexibilité
- Tu es une personne collaborative avec un esprit d'équipe prononcé

Nous t'attendons avec impatience pour rejoindre la Team ORSYS et t'épanouir dans une équipe énergique et motivée, avec des managers dotés d'un véritable leadership.