



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-daffaires-nancy-f-h>

## INGÉNIEUR D’AFFAIRES – NANCY F/H

### Description

**En tant qu’Ingénieur d’Affaires au sein de la Direction commerciale d’ORSYS, tu joueras un rôle clé dans la croissance de l’entreprise.**

- Pour atteindre tes objectifs avec succès, tes missions seront de :
- Développer le chiffre d’affaires de ton portefeuille clients BtoB
- Fidéliser et renforcer les relations avec tes clients existants
- Détecter et comprendre les besoins en formation en proposant les solutions les mieux adaptées
- Accompagner ta clientèle dans l’élaboration et la mise en place de leur plan de formation
- Préparer et présenter les propositions commerciales afin de négocier et remporter les contrats dans les meilleures conditions.
- Collaborer avec les équipes internes pour assurer le bon déroulement des projets de formations
- Tu pourras suivre en temps réel tes performances et la satisfaction de tes clients dans le CRM ORSYS

### Pourquoi nous rejoindre ?

- Une entreprise solide, avec une image de marque reconnue et un positionnement stratégique sur le marché
- Une entreprise qui valorise l’impact positif : ORSYS œuvre chaque jour pour un monde plus équitable et respectueux de l’environnement
- Un environnement de travail agréable, bienveillant, collaboratif, motivant et dynamique
- Des valeurs de performance et de solidarité tournées vers la satisfaction des salariés et des clients
- Des opportunités de carrière motivantes

### Nos avantages :

- Package de rémunération : fixe à 31 K€ + commissions trimestrielles déplafonnées et en fonction de tes résultats + intéressement et participation
- Statut cadre
- Véhicule de fonction à l’issue de la période de validation
- 12 RTT / an
- Prise en charge à 100% des tickets restaurants
- Mutuelle d’entreprise
- Possibilité de télétravail
- Accès aux formations ORSYS pour ton développement professionnel
- CSE dynamique, nombreux avantages, cohésion d’équipe
- Challenges commerciaux stimulants

### Notre accompagnement pour ta réussite :

- Une formation avec ton manager de proximité pour la prise en main de ton

### Organisme employeur

Orsys Formation

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

FORMATION  
D’ADULTES

CONTINUE

### Lieu du poste

54395, NANCY, NANCY, France

### Date de publication

19 septembre 2024 à 19:03

### Valide jusqu’au

19.10.2024

poste

- Une formation continue dans notre école de vente interne pour te donner toutes les clés du succès (#ORSYSACADEMY)
- Des sessions de feed-back avec la Direction RH pour avoir ton ressenti et suivre ton intégration

## **Qualifications**

### **Cette mission est faite pour toi !**

- Diplômé d'un Bac +5 en école de Commerce ou équivalent, tu as une première expérience réussie dans la vente en BtoB
- Tu as connaissance des techniques de vente
- Tu as une capacité à créer du lien et entretenir des relations durables avec les clients
- Tu as le sens du service et sait faire preuve d'écoute active
- Tu es autonome, dynamique et force de proposition
- Tu es persévérant, orienté résultats et tu as le goût du challenge
- Tu fais preuve d'adaptabilité et de flexibilité
- Tu es une personne collaborative avec un esprit d'équipe prononcé

**Nous t'attendons avec impatience pour rejoindre la Team ORSYS et t'épanouir dans une équipe énergique et motivée, avec des managers dotés d'un véritable leadership.**