



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-daffaires-requis-commerce-recrutement-f-h>

Ingénieur d'affaires (requis: Commerce, Recrutement) F/H

Organisme employeur
Twenty One Talents

Description

En tant qu'**Ingénieur d'Affaires (Junior) H/F**, vous jouerez un rôle clé dans le développement du portefeuille clients et le pilotage des projets commerciaux et de recrutement pour accompagner la croissance de notre entreprise.

Vos principales responsabilités seront :

- Prospector, détecter et qualifier de nouvelles opportunités commerciales auprès de clients grands comptes et PME.
- Piloter l'ensemble du cycle de vente : identifications des besoins, propositions commerciales, négociation, closing.
- Identifier, qualifier et recruter les talents adaptés aux besoins de vos clients.
- Suivre et fidéliser votre portefeuille clients et assurer le suivi de la satisfaction client.
- Accompagner les candidats tout au long du processus de recrutement.
- Collaborer étroitement avec les équipes internes du pôle commercial et RH.

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL EN SYSTÈMES ET LOGICIELS INFORMATIQUES

Lieu du poste
44109, NANTES, NANTES, France

Date de publication
15 janvier 2026 à 14:05

Valide jusqu'au
14.02.2026

Qualifications

Vous êtes passionné(e) par le commerce et le recrutement. Vous souhaitez évoluer dans un environnement dynamique et stimulant, au sein d'une équipe ambitieuse.

Formation :

- Bac+5 en commerce, management ou équivalent.

Expérience :

- Première expérience (1 an ou plus) en commerce ou recrutement, idéalement dans le développement commercial ou le conseil en RH.
- Une expérience dans le domaine du commerce ou du développement international est un atout.

Compétences techniques :

- Maîtrise des techniques de prospection et de négociation commerciale.
- Bonne compréhension des enjeux liés au recrutement.
- Maîtrise des outils bureautiques et CRM.

Qualités personnelles :

- Excellent sens relationnel et capacité d'écoute.
- Goût du challenge et esprit d'équipe.
- Rigueur, organisation et autonomie.
- Force de proposition et orientation résultats.

- Contrat à durée indéterminée (CDI).
- Salaire attractif : 34 000 à 36 000 € brut par an selon profil et expérience.
- Télétravail partiel possible pour une flexibilité optimale.
- Travail à temps plein, statut cadre.
- Environnement de travail dynamique et stimulant.

- Accompagnement et formation dès l'intégration.
- Réelles perspectives d'évolution au sein d'un groupe en pleine croissance.
- Prise de poste à partir du 26/01/2026.
- Opportunité de développement professionnel dans le secteur du commerce et du développement international.