



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-scientifique-business-developer-cnrs-gif-sur-yvette-91-f-h>

Ingénieur scientifique / business developer – CNRS Gif-sur-Yvette (91) F/H

Description

Vous souhaitez participer au transfert de la recherche scientifique vers le monde socio-économique ?

Vous êtes motivé à l'idée de rejoindre une équipe impliquée dans un projet innovant et ambitieux, qui a du sens et une finalité d'intérêt public ?

Le CNRS vous propose un poste unique !

En rejoignant le site de Gif sur Yvette 91 « L'institut de Biologie Intégrative de la Cellule (I2BC) », vous participerez à un nouveau programme, celui de rendre visibles ses forces vives en moyens scientifiques et technologiques auprès des acteurs du monde socio-économique en termes d'innovation.

L'essentiel de votre mission ?

- Développer une activité commerciale sur les thématiques de la biologie/santé (cancer, maladies infectieuses...), de la bioénergie ainsi que des technologies pour l'agriculture et l'environnement, en lien avec les équipes de l'unité localisées sur le campus CNRS de Gif-sur-Yvette
- Proposer une offre commerciale structurée en lien avec les activités de ses 60 équipes de recherche.
- Augmenter le taux d'utilisation de ses 15 plateformes technologiques.
- Renforcer les collaborations publiques/privées en vue d'une progression de son activité contractuelle.

Les enjeux du poste :

1. Développer l'activité commerciale avec les partenaires industriels en :

- Ciblant et identifiant les clients potentiels,
- Prospectant les entreprises et répondant à leurs sollicitations directes et indirectes,
- Identifiant de nouveaux partenaires et utilisateurs pour les plateformes de l'I2BC ou encore pour le montage de projets EIC d'Horizon Europe,
- Organisant et animant les rencontres entre les industriels et les chercheurs de l'I2BC,
- Identifiant et analysant les besoins de l'entreprise et assistant les chercheurs/ingénieurs pour la rédaction d'une proposition commerciale adéquate,
- Préparant la négociation des contrats par les cellules de valorisation des tutelles,
- Réalisant le suivi commercial des affaires jusqu'à la signature du contrat par le partenaire industriel,

Organisme employeur
CNRS MOY1601 PRESIDENCE

Type de poste
Temps plein

Secteur
RECHERCHE-DÉVELOPPEMENT
EN AUTRES SCIENCES
PHYSIQUES ET NATURELLES

Lieu du poste
France

Date de publication
1 octobre 2024 à 19:02

Valide jusqu'au
31.10.2024

- Mettant en place des enquêtes de satisfaction,
 - Constituant et en tenant à jour un fichier contacts de l'institut et dès son ouverture aux ingénieurs-transferts, en alimentant le CRM du la DGDI,
2. Contribuer à une veille technologique et concurrentielle et promouvoir les compétences et les services des équipes de l'I2BC auprès des industriels à l'occasion de salons, d'évènements organisés par les pôles de compétitivité, des associations d'entreprises, des organismes en charge d'encourager l'innovation etc.
3. Concevoir et maintenir des outils spécifiques pour mettre en avant les atouts de l'I2BC auprès d'un public industriel (supports, marketing digital...).
4. Participer activement au réseau de partenaires du CNRS dans le domaine de la biologie/santé, de la bioénergie et de l'environnement.

Nous vous proposons :

- **Une rémunération attractive à négocier selon votre profil + variable (salaire hors grille de la fonction publique)**
- **CDD 36 mois**
- **44 jours de CP**
- **1 à 2 jours de télétravail/semaine**
- **Un programme de formation**

Qualifications

Qui êtes-vous ?

- **Titulaire d'un doctorat, d'un diplôme d'ingénieur ou d'un Master 2 en biologie ou apparenté**
- Vous avez idéalement une première expérience en « business development » ou une forte appétence pour les activités commerciales.
- Vous avez une connaissance dans l'industrie pharmaceutique, cosmétique ou chimique.
- Vous êtes en capacité d'adresser les décideurs de tous types d'entreprises (du grand groupe à la start-up)
- Une connaissance de l'écosystème public de la recherche et de l'enseignement supérieur serait un plus

L'ambition du CNRS ? Rendre visibles ses forces vives en moyens scientifiques et technologiques auprès des acteurs du monde socio-économique en termes d'innovation.

Le CNRS a besoin de talents innovants et ambitieux pour continuer à transmettre ses connaissances.

Alors si vous avez :

- Un bon relationnel et vous êtes pédagogue.
- Une bonne expression écrite et orale en français comme en anglais (technique).
- L'esprit d'entreprendre et un fort leadership.
- Le sens de l'initiative et le goût pour les challenges.
- Des compétences en marketing et notamment marketing digital.

Rejoignez nos équipes et venez contribuer au rayonnement de la recherche française et européenne.