



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-technico-commercial-agricole-f-h>

Ingénieur Technico-Commercial – Agricole F/H

Description

Rattaché(e) à la Direction commerciale, vous êtes en charge du développement commercial de votre secteur en toute autonomie.

Vos principales responsabilités :

- **Vendre des serres agricoles** à des clients maraichers.
- **Prospecter via leads entrants ou directement sur le terrain autour des rendez-vous**, un portefeuille de clients maraichers, qui se situent généralement à proximité des grandes agglomérations.
- **Gérer le projet de A à Z** : de la prospection, à la compréhension du besoin, présentation du projet, rédaction de l'offre, suivi de chantier et après-vente. Vous pouvez vous appuyer sur le bureau d'étude interne et un assistant commercial.
- Fidéliser vos clients existants, assurer un suivi régulier et bâtir une relation de confiance durable. Vous les accompagnez dans leurs projets d'agrandissement et modernisation.
- Organiser vos tournées commerciales de manière optimale et assurer un reporting fiable auprès de la Direction.

NB : La taille des projets peut varier d'une petites installations de quelques mètres carrés, à parfois plusieurs hectares, avec installation complexe et cycle de vente long.

Qualifications

Issu(e) d'une formation commerciale ou technique, vous avez une première expérience réussie en commerce BtoB sur le terrain, en vente de projet.

Vous avez déjà une première expérience dans le monde agricole, ou vous êtes familier avec ce milieu.

Vous aimez la prospection commerciale, passionné(e) par le terrain et la vente, vous avez le goût du challenge et savez transformer un premier contact en client durable.

Vous êtes autonome, rigoureux(se) et orienté(e) résultat.

Vous êtes fiable, motivé(e) et vous souhaitez vous inscrire à long terme dans une entreprise favorisant la montée en compétence et la promotion de ses collaborateurs.

Si vous ne remplissez pas tous les critères, vous pouvez tout de même postuler.

- Statut cadre. Fixe + variable jusqu'à deux mois de salaire.
- Avance de frais et prise en charge de l'ensemble des frais.
- Véhicule de fonction : 5 places. Carte essence utilisable le week-end, badge télépéage.
- Matériel fourni : Téléphone, ordinateur, etc.

Poste en 100% home-office (pas d'agence physique) et sur le terrain, sur trois

Organisme employeur

Talents Business

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE
PLACEMENT DE MAIN-
D'OEUVRE

Lieu du poste

69388, LYON 08, LYON, France

Date de publication

23 octobre 2025 à 11:05

Valide jusqu'au

22.11.2025

régions : Auvergne Rhône-Alpes, Bourgogne Franche Comté, et Grand-Est.
Comptez un à trois découchés par semaine.