



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-technico-commercial-btob-saint-etienne-f-h>

Ingénieur technico-commercial BtoB – Saint-Etienne F/H

Description

Tu souhaites faire partie d'une entreprise dont les valeurs sont le respect, l'accompagnement et la réalisation personnelle ? Rejoins Zep Industries.

C'est une entreprise française – certifiée ISO 9 001 et French Fab – avec pour cible tous les professionnels : industrie, aéronautique, bâtiment, collectivités, tourisme, agroalimentaire, artisans et bien d'autres encore !

Nous leur proposons les produits les plus adaptés parmi nos 1000 références (nettoyants, lubrifiants, peintures, savons, ...) en fonction des problématiques qu'ils rencontrent au quotidien et des enjeux liés à leur activité. A travers la gamme Action Verte, qui représente 25% de nos références, nous apportons des solutions sécuritaires pour les utilisateurs et respectueuses de l'Environnement.

La qualité de notre offre repose sur l'accompagnement de nos clients : le conseil, la formation des utilisateurs, la proposition de solutions agiles pour faciliter l'utilisation des produits et le suivi régulier. Tout cela nous permet d'établir une relation de confiance durable.

Présents sur toute la France avec plus de 150 commerciaux, nous renforçons sans cesse nos effectifs pour poursuivre notre développement.

Nous recrutons en CDI un Ingénieur technico-commercial BtoB H/F sur le secteur de Saint-Etienne.

Ta mission sur le terrain :

- Développer ton portefeuille clients autour de chez toi et en fonction de tes appétences (secteur d'activité, type de produits...)
- Conseiller et accompagner tes clients à la mise en place de solutions efficaces pour la maintenance de leurs équipements, des bâtiments, pour la propreté et la désinfection des locaux, la sécurité des utilisateurs, le respect de l'environnement....
- Présenter à tes clients les dernières nouveautés et leur en mettre plein la vue par le biais de démonstrations bluffantes
- Former et sensibiliser les utilisateurs à la bonne utilisation des produits
- Bien-sûr, faire remonter tes idées et nous aider à étoffer nos gammes

Qualifications

Organisme employeur
Zep Industries

Type de poste
Temps plein

Secteur
COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE
PRODUITS CHIMIQUES

Lieu du poste
42218, ST ETIENNE, ST
ETIENNE, France

Salaire de base
30000 € - **Salaire de base**
50000 €

Date de publication
25 septembre 2025 à 15:08

Valide jusqu'au
25.10.2025

Ton profil :

- Tu es issu d'un cursus commercial (BAC+ 3/+4 minimum avec ou sans expérience) ou entrepreneurial avec des compétences de vente et de négociation,
- Tu es ambitieux, déterminé, avec l'envie d'aller toujours plus loin,
- Tu es altruiste, enthousiaste, avec un bon relationnel.

Alors fonce, envoie-nous ton CV !

Dans le cadre de notre politique diversité, nous étudions, à compétences égales, toutes candidatures.