



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-technico-commercial-electronique-f-h>

Ingénieur technico-commercial électronique F/H

Description

Notre client est un groupe international de 7400 personnes. Organisée autour de 3 pôles essentiels, l'entreprise se positionne nettement comme un leader européen et même mondial sur certaines **spécialités de l'électronique**.

Sa pérennité est garantie par une gouvernance familiale et une stratégie à long terme, à laquelle sont associés tous les collaborateurs du groupe.

Au sein de sa **division « circuits imprimés »** qui propose aux concepteurs de systèmes électroniques une technologie de pointe avec des solutions globales et/ou spécifiques, l'entreprise veut renforcer son équipe avec un(e) **ingénieur technico-commercial(e)** qui sera en charge de développer les ventes sur la **région Rhône-Alpes de la France**.

Descriptif du poste :

Le futur collaborateur aura pour missions de **prospector**, d'assurer le **suivi commercial** en renforçant la reconnaissance de l'entreprise auprès de ses partenaires privilégiés. En lien direct avec le directeur général de l'entreprise, il identifiera les **opportunités du marché**, il formalisera les offres commerciales auprès des acteurs du secteur de l'électronique constitués de **fabricants, de bureaux d'études et de sous-traitants**. Son expertise technique et son aptitude commerciale lui permettront d'être le coordinateur des différents interlocuteurs d'un même dossier.

Les projets, riches de diversité nécessiteront une **bonne écoute** des besoins des clients et une capacité à **analyser et reformuler** leurs exigences. L'évolution constante de ces dernières requiert du **dynamisme, de la proactivité et de la persévérance**.

Qualifications

De formation **ingénieur** à dominante **électronique et/ou commerciale**, le candidat mettra à profit son **sens du contact**, ses qualités **d'ouverture d'esprit** et de **rigueur** pour garantir aux clients des solutions techniques compétitives dans les délais.

Au sein d'une équipe à la fois technique et commerciale, le profil recherché, sensible à l'innovation, s'investira avec **justesse et détermination** dans ses tâches tout en bénéficiant d'**autonomie** et en mettant à profit son **sens des responsabilités** et de l'**organisation**.

La maîtrise de **l'anglais est requise**, ce qui pourra constituer un plus pour grandir dans ce groupe qui offre toujours des vraies évolutions aux candidats de valeurs.

Organisme employeur

R.G.P CONSEILS (Réseau Arthur Watson)

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRES ACTIVITÉS
MANUFACTURIÈRES N.C.A.

Lieu du poste

69385, LYON 05, LYON, France

Date de publication

1 septembre 2024 à 19:01

Valide jusqu'au

01.10.2024