



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-technico-commercial-export-f-h-3>

Ingénieur Technico-Commercial Export F/H

Description

L'entreprise

Cette PME dynamique est spécialisée dans **l'innovation en optique**. Elle développe des analyseurs de surface d'onde haute résolution et son équipe R&D œuvre à développer de nouvelles applications dans le domaine de la **métrie optique**. Celles-ci sont aujourd'hui diffusées partout dans le monde.

Ces analyseurs sont intégrés dans des machines de métrologie utilisées pour **l'inspection de la production d'objectifs photographiques**, la **qualification d'implants intraoculaires** mais aussi en **imagerie médicale**.

Basée sur le dynamique plateau de Saclay, à Saint-Aubin (91) et Boulder (Colorado), cette entreprise est à la recherche de **profils de haut niveau** pour accompagner sa **forte croissance**.

Missions

Pour dynamiser son activité commerciale, promouvoir ses nouveaux produits dans divers secteurs et élargir sa couverture géographique, l'entreprise recrute un Ingénieur Technico-Commercial Export (H/F) pour développer ses ventes à l'international (Europe, USA, Asie).

Sous la responsabilité du Responsable commercial, au sein d'une équipe pluridisciplinaire, vos missions principales incluent :

- Accroître le chiffre d'affaires tout en préservant les marges de l'entreprise ;
- Suivre et développer le portefeuille clients en organisant des actions commerciales efficaces ;
- Animer et suivre le réseau de distributeurs locaux ;
- Prospective et fidéliser de nouveaux clients en proposant des solutions adaptées à leurs besoins ;
- Étendre notre présence commerciale en explorant de nouvelles zones géographiques ;
- Gérer les conditions commerciales en proposant et négociant les modalités contractuelles et tarifaires ;
- Définir et mettre en œuvre une stratégie marketing internationale.

Dans une entreprise à taille humaine, innovante et dynamique, vous contribuerez à définir la stratégie de développement commercial et proposerez des évolutions de notre offre en collaboration étroite avec les bureaux techniques. Vous travaillerez depuis la France, avec des déplacements fréquents à l'étranger.

Qualifications

- Titulaire d'une formation supérieure (Bac+5 en physique, optique) avec une forte expertise technique, vous souhaitez approfondir votre maîtrise de

Organisme employeur

RECRUTONSENSEMBLE

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

91538, ST AUBIN, ST AUBIN,
France

Salaire de base

35000 € - **Salaire de base**
55000 €

Date de publication

5 juillet 2025 à 11:04

Valide jusqu'au

02.08.2025

l'environnement technique tout en développant vos compétences commerciales.

- Autonome et dynamique, vous appréciez les défis.
- Curieux, vous avez un intérêt pour les voyages.