



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-technico-commercial-f-h-3>

Ingénieur Technico-Commercial F/H

Description

Après 6 semaines minimum de formation sur nos produits et nos méthodes de vente, vous deviendrez un expert technique de votre gamme de produits prêt à rencontrer les clients.

Vos missions >> gérer de A à Z la démarche commerciale :

- Détecter les opportunités au sein d'un vaste panel de clients industriels
- Réaliser les démonstrations de nos produits, apporter des solutions novatrices à vos clients
- Défendre vos offres commerciales auprès d'interlocuteurs techniques et des décideurs
- Signer les affaires et suivre vos clients en étant garant de leur satisfaction

Territoire à couvrir : Régional (1 découchage par semaine en moyenne)

Qualifications

Si vous avez une forte appétence pour la vente de produits techniques... Si vous avez la fibre commerciale chevillée au corps... Alors ce poste est peut-être fait pour vous !

Votre savoir-être vous pousse naturellement vers des projets à forte valeur ajoutée. Proactif et avec l'envie de vous surpasser, vous savez très bien vous intégrer à une équipe et y apporter votre personnalité.

Bac + 3 à Bac + 5 Commerce ou Ingénierie Industrielle

Organisme employeur

Wink

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

69381, LYON 01, LYON, France

Date de publication

31 août 2024 à 09:02

Valide jusqu'au

30.09.2024