



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-technico-commercial-f-h-58>

Ingénieur Technico-Commercial F/H

Description

Vous souhaitez rejoindre une entreprise française innovante qui place la durabilité, la performance et l'humain au cœur de ses projets ? Vous êtes au bon endroit.

Acteur reconnu dans le domaine du traitement et du dessalement durable de l'eau., notre client développe, conçoit et déploie des solutions technologiques permettant d'assurer un accès fiable, autonome et durable à la ressource en eau, aussi bien pour les collectivités que pour les acteurs industriels. Grâce à son expertise unique et à sa maîtrise complète de la chaîne de valeur ? de la conception à la mise en service ? l'entreprise s'impose comme un partenaire de référence dans la transition écologique.

Pionnière dans la conception de solutions alimentées à l'énergie solaire sans batterie, elle rend l'eau accessible partout dans le monde ? de façon autonome, économique et sans émission de CO₂. Récemment intégrée au sein d'un groupe international notre client poursuit sa mission : fournir des solutions sobres et performantes pour les collectivités, l'industrie, l'agriculture et les acteurs de la transition hydrique.

Avec des installations déployées sur plusieurs continents, OSMOSUN incarne une vision claire : rendre l'eau durablement disponible, grâce à la technologie et à l'ingéniosité humaine.

Dans la poursuite de sa croissance, notre client recrute son Ingénieur technico commercial Zone Grand Est (F/H)

Votre mission

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous avez pour objectif de développer l'activité sur la zone **Grand Est**.

Véritable acteur du développement commercial, vous pilotez votre portefeuille et contribuez activement à la croissance de l'entreprise.

Vos principales missions :

- Élaborer et déployer une stratégie d'approche par marché (public, privé, industriel, agricole, etc.) ;
- Identifier, qualifier et animer un réseau de partenaires et de prescripteurs ;
- Élaborer les propositions technico-commerciales en lien étroit avec le bureau d'études internes ;
- Négocier et suivre les contrats jusqu'à leur exécution complète ;
- Assurer la prescription technique et le conseil auprès des bureaux d'études,

Organisme employeur

Find it! Révélateur de talents

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

59350, LILLE, LILLE, France

Date de publication

11 octobre 2025 à 09:05

Valide jusqu'au

10.11.2025

installateurs, exploitants et collectivités ;

- Participer aux appels d'offres et aux actions de communication (salons, événements professionnels, reportages).

Après une **formation interne complète** dans les locaux de l'entreprise, vous deviendrez autonome sur votre zone de développement commerciale. Des déplacements réguliers sont à prévoir dans la région Grand Est.