



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-technico-commercial-f-h-61>

Ingenieur technico-commercial F/H

Description

Intégré à notre agence commerciale spécialisée dans les activités **Power Switching & Monitoring**, vous rejoignez une équipe de 4 personnes motivées et complémentaires.

Vous accompagnez un portefeuille de clients professionnels variés : installateurs, tableautiers, OEM, data centers, industries... Votre objectif : proposer et promouvoir des solutions innovantes pour contrôler l'énergie, protéger les personnes et les biens, optimiser la performance énergétique et assurer la surveillance des installations.

Le secteur de l'agence de Tours englobe les départements 37, 36, 72, 41, 18, 28, 45 et 89. Dans le cadre de votre mission, vous intervenez sur 4 ou 5 de ces départements, déterminés en concertation avec le Responsable d'agence afin d'équilibrer la couverture de la zone.

Responsabilités :

- Développer et suivre votre portefeuille : détection de projets, chiffrages, relance, négociation, prévisions, suivi de dossier.
- Promouvoir activement les solutions techniques et commerciales.
- Développer le chiffre d'affaires et améliorer le taux de conversion des offres.
- Identifier les circuits décisionnels et mettre en place les actions commerciales adaptées.
- Veiller à la cohérence des prix, au respect de la marge et à l'application de la politique commerciale.

Ce poste implique quelques déplacements avec nuitées occasionnelles.

Qualifications

Qualifications :

- Bac+2 à Bac+5 à dominante technique, complétée par une formation commerciale.
- Minimum 5 ans d'expérience réussie en tant que Technico-commercial itinérant réussie dans la vente de solutions ou produits techniques.
- Solides connaissances du génie électrique.

Les plus qui pourraient vous rendre encore plus unique :

- Expérience en prescription auprès de clients finaux et/ou bureaux d'études.

Parce que votre profil ne se résume pas qu'à des compétences métier :

- Pugnacité et goût du challenge pour relever les défis du quotidien.
- Excellentes capacités de négociation pour convaincre et fidéliser vos

Organisme employeur
SOCOMECC

Type de poste
Temps plein

Secteur
FABRICATION DE MATÉRIEL DE
DISTRIBUTION ET DE
COMMANDE ÉLECTRIQUE

Lieu du poste
37261, TOURS, TOURS, France

Date de publication
16 octobre 2025 à 13:05

Valide jusqu'au
15.11.2025

interlocuteurs.

- Sens de l'organisation pour gérer plusieurs sujets en simultané tout en respectant les attendus.