



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-technico-commercial-f-h-75>

## Ingénieur Technico-commercial F/H

### Description

Pour accompagner notre croissance, nous recrutons un ingénieur technico-commercial H/F sur les régions Normandie, IDF et Hauts-de-France et les départements 10/51/08.

Sous la responsabilité du Directeur commercial et secondée par un(e) assistant(e) commercial(e), vous aurez la charge de :

- Piloter la stratégie commerciale : ciblage, plan d'action, closing
- Développer et suivre le portefeuille client sur le marché de l'automatisme et de l'informatique industrielle
- Être en capacité d'accompagner les clients sur leurs besoins techniques et solliciter, en cas de besoin, le support technique
- Prospecter les clients, vous êtes garant de la croissance du Chiffre d'Affaires
- Réaliser un reporting régulier de votre activité sur le CRM dédié
- Participer à la définition et au déploiement de la stratégie commerciale
- Collaborer étroitement avec les équipes techniques et marketing
- Assurer une veille concurrentielle commerciale et technique

Des déplacements fréquents sont à prévoir du mardi au jeudi, avec des découchés.

### Conditions du poste :

Salaire : A partir de 42k€ brut annuel (selon profil et expérience) sur 12 mois + variables (commissions).

Horaires : 35h, en semaine du lundi au vendredi.

Contrat : CDI

Avantages :

- Véhicule de fonction, PC portable et téléphone
- Mutuelle prise en charge à 100%
- Home office les lundi et vendredi. RDV clients du mardi au jeudi

### Qualifications

Vous êtes diplômé d'une formation bac+3 minimum dans les domaines automatisme, informatique industrielle, électronique ou équivalent.

Vous justifiez d'une expérience d'au moins 5 ans minimum ou vous avez pu

### Organisme employeur

KEP IoT

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

COMMERCE DE GROS  
(COMMERCE  
INTERENTREPRISES) DE  
COMPOSANTS ET  
D'ÉQUIPEMENTS  
ÉLECTRONIQUES ET DE  
TÉLÉCOMMUNICATION

### Lieu du poste

75101, PARIS 01, PARIS, France

### Date de publication

7 janvier 2026 à 16:03

### Valide jusqu'au

04.02.2026

développer vos compétences en Informatique Industrielle / Automatismes ainsi que vos connaissances en environnements industriels.

Vous souhaitez évoluer sur un poste d'ingénieur technico-commercial BtoB.

Compétences techniques :

- Maîtrise des outils d'informatiques industrielles
- Vous êtes en phase avec le numérique, la cybersécurité et l'IA

Savoir-être :

- Autonomie, réactivité et excellent sens du relationnel
- Goût du terrain et du challenge commercial
- Rigoureux et organisé