



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-technico-commercial-instrumentation-f-h-2>

Ingénieur Technico Commercial – Instrumentation F/H

Description

Vous intégrerez l'équipe commerciale avec la particularité d'être spécialisé sur la commercialisation des produits de détection gaz.

Au-delà de l'animation de votre portefeuille client, vous gardez la main sur le développement de projets techniques.

Vos missions sont les suivantes :

- Développer et fidéliser un portefeuille de clients existants (Clientèle d'Industriels essentiellement)
- S'appuyer sur les portefeuilles clients existants des commerciaux « multiproduits », afin de détecter de nouvelles opportunités et développer les ventes de la partie détection gaz
- Prospective et ouvrir de nouveaux comptes
- Accompagner les clients en leur fournissant des conseils techniques et en les orientant vers le matériel le plus adapté à leurs besoins.
- Chiffrer et rédiger les offres commerciales
- Suivi de l'intégralité du cycle de vente
- Assurer un reporting régulier auprès de la direction
- Représenter l'entreprise en veillant à respecter son image et à maintenir son niveau de standing.

Secteur géographique : Tiers Nord de la France.

Organisme employeur

Les Colettes Sourcing

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

75101, PARIS 01, PARIS, France

Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**
75000 €

Date de publication

10 octobre 2025 à 21:07

Valide jusqu'au

09.11.2025

Qualifications

Vous êtes issus de formation technique en Instrumentation, Electrotechnique, Maintenance des systèmes automatisées, ou similaire ;

Vous disposez d'une première expérience commerciale, ou bien vous pensez pouvoir évoluer sur ce type de poste.

Vous aimez la technique et vendre des solutions complètes, répondant aux besoins et aux contraintes de vos clients.

Vous êtes fiables et vous cherchez à vous épanouir dans vos missions.