



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-technico-commercial-intralogistique-f-h>

Ingénieur Technico-Commercial Intralogistique F/H

Description

Au sein de l'équipe Régional Sales qui regroupe nos ingénieurs technico commerciaux nous vous offrons un cadre et une ambiance de travail stimulants et agréables, laissant une place importante à l'autonomie et la polyvalence dans vos missions :

- Développer une stratégie de croissance axée chez les clients à fort potentiel du marché de l'industrie et de l'intralogistique/ constructeur de machines / intégrateurs et installateurs, ainsi qu'après des clients finaux
- Travailler en complémentarité avec nos Distributeurs Partenaires présents sur les secteurs
- Construire des relations sur le long terme avec les clients nouveaux et ceux existants
- Mener des recherches pour identifier les nouveaux clients sur ces marchés et les besoins des clients pour créer des opportunités
- Promouvoir les produits, solutions et les services SICK
- Bâtir les solutions techniques et les offres répondant aux besoins de nos clients avec nos équipes projets
- Participer à des réunions de coordinations Internationales pour les clients Grands Comptes.

Qualifications

Profil recherché :

Vous êtes un(e) commercial(e) ambitieux et dynamique et souhaitez nous accompagner pour élargir notre clientèle sur le marché régional en identifiant des potentiels de vente, créant et appliquant une stratégie de vente efficace. Vous adoptez une approche proactive sur votre marché afin de générer une croissance financière durable, en stimulant les ventes et en construisant des relations solides avec les prospects et les clients.

Vous êtes issu(e) d'une formation supérieure technique et commerciale, avec une dominante en automatisme complétée par une expérience confirmée en milieu industriel dans la vente de produits/ solutions dans le domaine des automatisms industriels.

Une connaissance du marché de la Logistique et de la vente en mode projet ainsi que des solutions I4.0 seraient de véritables atouts supplémentaires.

Pour ce poste en CDI une maîtrise de l'anglais est requise (niveau B2 minimum)

Organisme employeur

SICK

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE
COMPOSANTS ET
D'ÉQUIPEMENTS
ÉLECTRONIQUES ET DE
TÉLÉCOMMUNICATION

Lieu du poste

77169, EMERAINVILLE,
EMERAINVILLE, France

Date de publication

13 janvier 2026 à 18:02

Valide jusqu'au

12.02.2026