



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-technico-commercial-life-sciences-h-f-nord-ouest-f-h>

Ingénieur technico-commercial life sciences (h/f) nord ouest F/H

Description

Vous souhaitez évoluer au sein d'une entreprise de biotechnologie innovante, reconnue dans le diagnostic in vitro et en constante évolution ?

Rejoignez Eurobio Scientific en tant que :

Ingénieur Technico-commercial LIFE SCIENCES (H/F) NORD OUEST

Vous serez en charge de la prospection , la vente et le développement du portefeuille sur le secteur Nord Ouest .

Plus en détails, vos missions seront les suivantes :

Identifier les besoins et organiser des rendez-vous avec les prospects de la zone géographique (Bretagne, pays de la Loire, une partie de la Normandie, une partie du centre val de Loire et de la nouvelle aquitaine)

Suivre et fidéliser son portefeuille client existant

Utiliser son expertise technique pour répondre aux questions de ses clients, tout en leur assurant une qualité de service optimale

Élaborer les offres commerciales (devis) et assurer leur suivi jusqu'à la conclusion de la vente.

Répondre aux appels d'offres

Assurer le lien entre ses clients et les fonctions support de l'entreprise.

Participer à des salons, congrès et événements professionnels

Application de la politique commerciale et veille

Assurer le suivi des chiffres de vente et réaliser les reporting associés

Appliquer la politique commerciale de l'entreprise et en être le/la garant(e)

Etre force de proposition

Assurer une veille active du secteur, du marché et de la concurrence.

Pour vous accueillir dans les meilleures conditions, une formation sera assurée à nos produits en interne (siège aux Ulis - 91).

Qualifications

De formation scientifique, vous avez de bonne connaissance en biologie cellulaire, biologie moléculaire et biochimie, et vous disposez d'une première expérience commerciale dans le domaine médical en dispositifs médicaux et/ ou sur le marché pharmaceutique.

Vous avez une réelle capacité d'écoute, d'analyse et la satisfaction client est votre priorité.

Vous êtes à l'aise avec les outils informatiques (suite office) et maîtrisez les techniques commerciales (démarchage, négociation, vente...)

Vous faites preuve d'autonomie et d'adaptabilité

Vous êtes dynamique et doté(e) d'un très bon relationnel

Vous êtes proactif (ve) et aimez le challenge

Alors rejoignez-nous !

Organisme employeur

Eurobio Scientific

Type de poste

Temps plein

Secteur

LOCATION-BAIL DE PROPRIÉTÉ INTELLECTUELLE ET DE PRODUITS SIMILAIRES, À L'EXCEPTION DES ŒUVRES SOUMISES À COPYRIGHT

Lieu du poste

91692, LES ULIS, LES ULIS, France

Date de publication

14 janvier 2026 à 18:03

Valide jusqu'au

13.02.2026