



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-technico-commercial-peinture-f-h>

INGENIEUR PEINTURE F/H

TECHNICO

COMMERCIAL

Description

Au sein d'une équipe commerciale , la mission principale de cet(te) expert(e) en peinture sont le développement des ventes . Ses tâches sont les suivantes :

- Développer et gérer un portefeuille clients (professionnels de la peinture , professionnels du bâtiment , chantiers divers ...)
- Effectuer des prospections actives pour identifier de nouvelles opportunités d'affaires.
- Assurer des visites régulières sur le terrain pour maintenir de bonnes relations avec les clients.
- Négocier des contrats et des devis adaptés aux besoins des clients.
- Élaborer des devis précis et compétitifs pour les projets de peinture.
- Offrir un support technique et des conseils personnalisés aux clients.
- Participer à la fidélisation de la clientèle en proposant des solutions innovantes.
- Collaborer avec les équipes internes pour garantir le respect des délais et des exigences clients.

Qualifications

- Expérience commerciale confirmée de 4 ans minimum dans le secteur de la peinture et des chantiers
- Homme ou femme de terrain
- Maîtrise des techniques de prospection et de négociation commerciale
- Excellentes compétences en relation client et fidélisation
- Capacité à effectuer des visites de terrain régulières
- Compétences avérées dans la réalisation de devis techniques précis (cotation peinture...) et compétitifs
- Aptitude à travailler de manière autonome et proactive
- Excellentes capacités de communication orale et écrite
- Fort esprit d'analyse et de résolution de problèmes

Organisme employeur
POTENTIELS

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
97213, LE LAMENTIN, LE
LAMENTIN, France

Date de publication
10 octobre 2025 à 21:06

Valide jusqu'au
09.11.2025

