



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-technico-commercial-pour-la-region-ouest-h-f-f-h>

Ingenieur Technico-Commercial pour la région OUEST (H-F) F/H

Description

Dans le cadre de notre développement commercial et sous la responsabilité du Chef des Ventes, nous recherchons un(e) **Ingenieur(e) Technico-Commercial (H/F)** pour développer l'activité dans l'Ouest de la France.

Dans ce cadre-là, vos missions principales seront les suivantes :

- Prospecter, rechercher de nouvelles cibles de clients finaux
- Réaliser de la prescription vers des bureaux d'études spécialisés en sûreté ou généralistes
- Détecter les projets et identifier les points clés : acteurs du circuit de la prise de décision, timing du projet, montant...
- Développer et dynamiser le réseau de partenaires intégrateurs
- Réaliser les rendez-vous clients jusqu'à la vente
- Assurer le reporting de votre activité commerciale au travers d'outils dédiés
- Vendre du service et des contrats de maintenance logiciel
- Accompagner techniquement et commercialement vos offres

Déplacements fréquents et réguliers sur votre secteur qui comprend les régions de la Bretagne (22, 29, 35, 56), la région Pays de la Loire (44, 85, 49, 53, 72) et la région Centre Val de Loire (18, 28, 36, 37, 41, 45)

Déplacements au siège d'Aix en Provence occasionnellement.

Qualifications

Formation commerciale et technique en électronique ou informatique industrielle BAC+3 à BAC+5

3 ans d'expérience commerciale minimum prescription et développement de grands comptes

Organisme employeur
TIL TECHNOLOGIES

Type de poste
Temps plein

Secteur
FABRICATION D'ORDINATEURS
ET D'ÉQUIPEMENTS
PÉRIPHÉRIQUES

Lieu du poste
44109, NANTES, NANTES, France

Salaire de base
50000 € - **Salaire de base**
65000 €

Date de publication
23 octobre 2024 à 11:02

Valide jusqu'au
22.11.2024

Compétences techniques :

- Connaissance de la sécurité électronique de bâtiment
- Sens de la négociation
- Savoir assurer le processus de vente des projets jusqu'à la prise de commande
- Savoir effectuer une analyse de marché
- Maîtrise des outils de gestion de la relation client (CRM)

Soft skills :

- Autonomie
- Capacité d'adaptation, d'anticipation, prise d'initiative.
- Goût du challenge
- Dynamisme
- Esprit d'équipe

POURQUOI NOUS REJOINDRE ?

Nous sommes une société à taille humaine (89 personnes, avec vous 90).

Vous travaillez avec des équipes ouvertes et bienveillantes et un management fondé sur la confiance, le soutien et la responsabilité

Vous aurez un accès à notre Plateforme e-learning !

Le groupe **VITAPROTECH** offre des possibilités d'évolution et mobilité France et International

Pour les fêtes de fin d'année **TIL TECHNOLOGIES** offre des **chèques cadeaux** pour vous et vos enfants.

La mutuelle entreprise est **prise en charge à 100%** par l'employeur et les tickets restaurant à 60%.

Si vous bénéficiez de RTT, vous pouvez vous les faire racheter.

Vous bénéficiez aussi de la **Prime de Participation**.

Dans le programme **VITAPROTECH**, vous pouvez obtenir une **Prime de Cooptation** de 1000€

Nous sommes également engagés, dans une démarche de Responsabilité Sociale et Environnementale, de manière durable afin d'améliorer la qualité de vie de nos collaborateurs et de les rendre acteurs de ce changement

PRECISIONS :

Début : Début 2025

Lieu : Nantes

Type de contrat : &