



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-technico-commercial-senior-automobile-aeronautique-sud-ouest-f-h-4>

## Ingenieur Technico-Commercial sénior automobile/aéronautique (sud-ouest) F/H

### Description

Sous la responsabilité du Responsable des ventes France, vous aurez pour objectif de maintenir la clientèle actuelle et de développer une clientèle nouvelle sur la région Sud-Ouest pour l'ensemble de nos métiers et segments (Aéro, Auto, Industrie générale etc)

### Vos principales missions :

- Suivre et développer le chiffre d'affaires de nos clients existants en coordination avec les responsables Segments et les Key Account Manager Globaux
- Développer notre portefeuille clients à l'échelle de la Région en identifiant et en conquérant de nouveaux marchés.
- Identifier et définir les besoins clients, préconiser des orientations sur les produits et définir l'offre
- Promouvoir l'image de marque de la société et participer à la promotion des produits au travers diverses manifestations.
- Suivi commercial de l'activité du secteur et veille concurrentielle
- Participer activement aux réunions commerciales et budgétaires.
- Assurer le suivi de vos clients et optimiser leur satisfaction tout au long de la relation commerciale.
- Participer au déploiement de la stratégie commerciale et à l'identification de nouvelles opportunités de marché.

### Qualifications

### Formation et expérience

- BAC+5 type école de commerce.
- Première expérience réussie de minimum 5 ans dans la vente BtoB, idéalement dans le secteur automobile ou aéronautique .
- Excellentes compétences en négociation et un sens aigu du relationnel.
- Dynamisme, réactivité, sens du résultat et goût du challenge
- Esprit d'initiative, autonomie et rigueur pour mener à bien vos missions.
- Un intérêt marqué pour l'aviation ou l'automobile et un plus.
- Maîtrise le Pack Office (Word et Excel) et d'un outil de CRM type Sales Force
- Niveau d'anglais vous permet de communiquer (écrit et oral) quotidiennement avec le Groupe et les clients.

**Organisme employeur**  
AEROJOB

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
33063, BORDEAUX, BORDEAUX,  
France

**Salaire de base**  
65000 € - **Salaire de base**  
75000 €

**Date de publication**  
21 septembre 2025 à 15:05

**Valide jusqu'au**  
20.10.2025

