



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-technico-commercial-senior-automobile-aeronautique-sud-ouest-f-h-5>

Ingénieur Technico-Commercial senior automobile/aéronautique (sud-ouest) F/H

Description

Sous la responsabilité du Responsable des ventes France, vous aurez pour objectif de maintenir la clientèle actuelle et de développer une clientèle nouvelle sur la région Sud-Ouest pour l'ensemble de nos métiers et segments (Aéro, Auto, Industrie générale etc)

Vos principales missions :

- Suivre et développer le chiffre d'affaires de nos clients existants en coordination avec les responsables Segments et les Key Account Manager Globaux
- Développer notre portefeuille clients à l'échelle de la Région en identifiant et en conquérant de nouveaux marchés.
- Identifier et définir les besoins clients, préconiser des orientations sur les produits et définir l'offre
- Promouvoir l'image de marque de la société et participer à la promotion des produits au travers diverses manifestations.
- Suivi commercial de l'activité du secteur et veille concurrentielle
- Participer activement aux réunions commerciales et budgétaires.
- Assurer le suivi de vos clients et optimiser leur satisfaction tout au long de la relation commerciale.
- Participer au déploiement de la stratégie commerciale et à l'identification de nouvelles opportunités de marché.

Organisme employeur
AEROJOB

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
33063, BORDEAUX, BORDEAUX,
France

Salaire de base
65000 € - **Salaire de base**
75000 €

Date de publication
21 septembre 2025 à 17:08

Valide jusqu'au
20.10.2025

Qualifications

Formation et expérience

- BAC+5 type école de commerce.
- Première expérience réussie de minimum 5 ans dans la vente BtoB, idéalement dans le secteur automobile ou aéronautique .
- Excellentes compétences en négociation et un sens aigu du relationnel.
- Dynamisme, réactivité, sens du résultat et goût du challenge
- Esprit d'initiative, autonomie et rigueur pour mener à bien vos missions.
- Un intérêt marqué pour l'aviation ou l'automobile et un plus.
- Maîtrise le Pack Office (Word et Excel) et d'un outil de CRM type Sales Force
- Niveau d'anglais vous permet de communiquer (écrit et oral) quotidiennement avec le Groupe et les clients.

