



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-technico-commercial-senior-industrie-pharmaceutique-f-h-4>

Ingénieur Technico-commercial senior Industrie Pharmaceutique F/H

Description

Les missions principales sont les suivantes :

- Assurer la vente et le service pour faire croître le chiffre d'affaires sur les gammes de produits « analyses, contrôles, production, recherche » pour le segment du marché Pharmaceutique.
- Effectuer des visites sur le terrain qui représentent plus des 2/3 du temps.
- Réaliser la veille technologique et concurrentielle sur les gammes dédiées.
- Développer directement une relation de partenariat privilégiée avec les leaders d'opinion et les clients à fort potentiel pour maintenir notre position de leader sur le marché pharmaceutique.
- Établir un « reporting » régulier comprenant notamment les calendriers de visite, le « sales funnel », les prévisions de ventes, via SF.
- Mettre en œuvre les plans d'actions qui découlent des objectifs énoncés avec le BDM
- Mettre en œuvre les plans d'actions qui découlent des objectifs énoncés avec l'équipe pharmaceutique dans sa globalité (filiales, et équipe des Chefs produits sur le segment pharmaceutique)
- Etablir des relations étroites avec les fournisseurs de cette gamme ou marché : réunions régulières, tournée en territoire, négociation cas par cas de affaires pour préserver et améliorer la part de marché et la marge
- Effectuer les démarches techniques dans le cadre des certifications, qualifications et installations clients en France
- Effectuer les formations clients
- Mettre à jour et faire vivre le CRM SF (Outil de pilotage)
- Être attentif aux évolutions du marché pharmaceutique pour extension de gamme pour la France
- Participation salons et séminaires, réunion fournisseurs en France

Rémunération avec fixe + variable

Qualifications

Organisme employeur

Société Guilleux Conseil

Type de poste

Temps plein

Secteur

FABRICATION D'AUTRES
MATERIELS ELECTRIQUES

Lieu du poste

91377, MASSY, MASSY, France

Salaire de base

36000 € - Salaire de base
75000 €

Date de publication

6 juillet 2025 à 21:04

Valide jusqu'au

05.08.2025

Chimiste / pharmacien (Master/ingénieur)

Formé en chimie analytique ou pharmaceutique vous connaissez et utilisez une large gamme d'instruments du domaine pharmaceutique (spectrométrie, photométrie, chromato...) Avec un esprit commercial, vous savez mettre à profit vos connaissances scientifiques et techniques pour être un interlocuteur pédagogique et convaincant auprès de vos clients et prospects.

Vous avez une bonne notion des pratiques GMP et connaissez la chimiométrie.

Compétences attendues :

- Expérience dans la vente et le service client (au moins 5 années)
- Connaissance du marché pharmaceutique et des produits associés
- Excellentes compétences en communication et en négociation
- Capacité à travailler de manière autonome et à gérer son temps efficacement
- Maîtrise des outils informatiques et du CRM
- Anglais courant (Export à prévoir)

Pour ce poste vous avez la capacité d'obtention de l'habilitation « secret défense » ou Confidentiel défense