



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieur-technico-commercial-senior-instrumentations-chimie-basee-pro-f-h>

## INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL SENIOR INSTRUMENTATIONS CHIMIE Basé(e) pro F/H

### Description

INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL SENIOR H/F

INSTRUMENTATIONS CHIMIE

Basé(e) proximité TOULOUSE

Notre Client est une Société familiale à taille humaine, reconnue dans la vente et le service après-vente d'instrumentations scientifiques dédiées à l'analyse élémentaire pour les secteurs de l'industrie chimique et pétrochimique.

Dans un contexte de forte croissance et sous la responsabilité du Directeur Général, votre rôle est de proposer et de mettre en place une stratégie de développement commercial sur votre secteur géographique. En déplacement chez les clients/prospects, vous développez une véritable relation de proximité avec une véritable position de partenaire incontournable. Vous positionnez les produits/services et structurez l'offre commerciale auprès des Clients pour la vente d'instrumentations en chimie.

### VOS MISSIONS :

- Identifier les clients/prospects et entretenir des contacts réguliers
- Détecter les besoins des clients et proposer des solutions techniques adaptées
- Participer à l'élaboration de la stratégie commerciale
- Structurer les offres commerciales avec les fournisseurs internationaux
- Etablir les propositions de devis, réaliser les suivis et négocier avec les clients
- Représenter l'entreprise lors des manifestations et des événements particuliers (congrès, workshops, salons...)
- Participer au lancement de nouveaux produits/services et réaliser la veille scientifique
- Respecter les objectifs fixés en matière de vente et de satisfaction clients

**Organisme employeur**  
ACAVI

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
31555, TOULOUSE, TOULOUSE,  
France

**Date de publication**  
3 septembre 2024 à 17:02

**Valide jusqu'au**  
03.10.2024

- Répondre aux appels d'offres

## **Qualifications**

VOS ATOUTS POUR CE POSTE :

- De formation scientifique avec de bonnes connaissances dans les techniques d'analyse élémentaires et/ou en chimie
- Une expérience confirmée dans la vente d'instrumentations scientifiques
- Excellentes aptitudes à la communication, fort esprit d'équipe et force de proposition
- Bonne maîtrise des outils informatiques et CRM
- Anglais obligatoire

AVANTAGES DE L'ENTREPRISE :

- Société à taille humaine proposant de belles perspectives d'évolutions
- Allocation de voiture, plus commissions des ventes motivantes

Des déplacements sont à prévoir sur le secteur NATIONAL