



<https://latribunelibre.com/emploi/ingenieure-technico-commerciale-electronique-f-h>

Ingénieur(e) Technico-Commercial(e) Electronique F/H

Description

Afin de renforcer l'équipe technico-commerciale et développer l'activité de notre division électronique sur de nouveaux comptes ou projets, nous recherchons un Ingénieur Technico-Commercial (F/H) en CDI.

Responsable d'une entité de conception et de fabrication de cartes électroniques d'un volume d'affaires d'environ 7M€, vous assurez le bon déroulement des affaires et le maintien de la qualité de la relation avec les clients de votre périmètre.

Vous êtes responsable de la réalisation des objectifs de votre portefeuille (Chiffre d'affaires, VAO, satisfaction client, qualité, délai...).

Vous aurez notamment pour missions :

- La gestion et le développement d'un portefeuille client,
- La réalisation des échanges technico-commerciaux,
- La réalisation de devis et chiffrages d'études et production d'équipements électroniques embarqués.
- Le suivi du bon déroulement de la production en lien avec vos affaires : lien avec les chefs de projets BE, les chefs d'équipes en production, et tous les services supports de l'entreprise.
- L'encadrement des équipes de productions et la maîtrise des délais de livraison,
- L'interface avec les fonctions Achats et Qualité.

Qualifications

Issu d'une formation **BAC+2 à BAC+5 en Génie Electronique**, vous disposez d'une expérience dans les métiers de l'électronique et vous souhaitez mettre à profit votre expertise technique sur un panel de clients industriels et ainsi donner une dimension commerciale à votre carrière

Créatif et bon communicant, vous avez un goût particulier pour le contact client et êtes à l'aise dans le management d'équipes. Proactif et rigoureux, vos qualités organisationnelles, relationnelles ainsi que votre envie d'entreprendre seront les principaux atouts pour mener à bien vos missions. Votre niveau d'anglais devra être suffisant pour initier des discussions, animer des réunions et rédiger des comptes rendus ou des offres.

La rémunération est à négocier selon votre profil et votre expérience.

Nous proposons :

- Un environnement de travail au sein d'une structure dynamique, à la taille et

Organisme employeur

GERARD PERRIER INDUSTRIE

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES SIÈGES
SOCIAUX

Lieu du poste

01034, BELLEY, BELLEY, France

Date de publication

12 mars 2026 à 16:05

Valide jusqu'au

11.04.2026

aux valeurs humaines, centrée sur la créativité et le service client.

- Un site industriel qui maîtrise en interne toute la chaîne de valeur de la création à la production.
- Le développement des compétences et de réelles possibilités d'évolution par nos politiques de formation et de promotion interne.
- L'appartenance au groupe familial Gerard Perrier Industrie, acteur majeur du secteur de l'électrique, électronique et automatisme,
- Une implantation au cœur d'une région économiquement dynamique, entre Lyon et Genève, également appréciée pour le cadre de vie qu'elle offre.

Vous avez envie d'évoluer dans un secteur dynamique et appréciez le travail d'équipe ?

Vous avez envie d'évoluer dans une entreprise à la taille et aux valeurs humaines, offrant de réelles possibilités d'évolution ?

REJOIGNEZ-NOUS !!!

Le site est basé à Belley (01) - à 40 min de Chambéry / 1h15 de Lyon et Grenoble.