



<https://latribunelibre.com/emploi/inside-sales-cyber-saas-cyber-editor-f-h-52>

## Inside Sales Cyber – SaaS Cyber Editor F/H

### Description

Jeune société dans le domaine de la Cybersécurité, en forte croissance, et leader dans le domaine de la surveillance Web avec déjà de très belles références, recrute **deux Inside Sales** pour continuer son développement.

Ils auront la responsabilité du développement commercial de l'offre proposée par l'entreprise auprès de clients GC, ETI et PME :

- Prospection téléphonique de nouveaux comptes clients (vertical + comptes diverses) en lien avec les attentes de la direction commerciale,
- Présentation des solutions, qualification des prospects, prise de RDV pour les commerciaux, etc...
- Qualification des leads entrants, valider les besoins clients et proposer des solutions adaptées,
- Gérer le pipe des affaires (suivi prospects, démos, propositions commerciales, ...),
- Reporting auprès du manager,
- Etc.

**Le poste est évolutif, à terme, vers un poste de commercial terrain.**

**Poste en home-office.**

### Qualifications

Après des études techniques ou commerciales, vous disposez déjà d'une expérience commerciale de **minimum 1 an comme BDR, Inside Sales ou commercial sédentaire dans le domaine de la cybersécurité** :

- Un gout prononcé pour la chasse et la prospection de nouveaux clients et projets est impératif,
- Vous avez une 1ère expérience de la vente de logiciels et des solutions SaaS/Cloud,
- **La connaissance du secteur du domaine de la cybersécurité est essentiel à votre candidature,**
- Une appétence forte pour les technologies est fortement recommandée,
- Votre personnalité fera la différence : chasseur, motivation, dynamisme, sens du challenge.
- Anglais professionnel,
- Package motivant et des possibilités d'évolutions dans cette jeune société...

### Organisme employeur

LaTribuneLibre

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

France

### Date de publication

2 novembre 2025 à 10:03

### Valide jusqu'au

30.11.2025