



<https://latribunelibre.com/emploi/inside-sales-f-h-14>

Inside sales F/H

Description

Rattaché(e) à la direction commerciale, vous jouez un rôle clé dans le développement et la fidélisation du portefeuille clients :

- Élaboration et suivi des **cotations import/export** (maritime, aérien, route selon profil)
- Analyse des besoins clients et **proposition de solutions de transport adaptées**
- Suivi commercial des dossiers : relances, négociation, ajustements tarifaires
- Interface entre les clients, les équipes d'exploitation et les partenaires
- Contribution à la **fidélisation** et au développement du chiffre d'affaires
- Mise à jour des outils CRM et suivi de la performance commerciale

Qualifications

- Formation commerciale ou transport/logistique
- Expérience réussie en **inside sales, technico-commercial** ou poste similaire chez un transitaire
- Bonne connaissance des **incoterms et des opérations de transport international**
- À l'aise avec les chiffres, la négociation et la relation client
- Esprit d'équipe, sens du service et réactivité
- Maîtrise des outils bureautiques ; l'anglais professionnel est un plus

Organisme employeur

FAB GROUP

Type de poste

Temps plein

Secteur

TRANSPORTS FLUVIAUX DE FRET

Lieu du poste

13216, MARSEILLE 16,
MARSEILLE, France

Date de publication

8 janvier 2026 à 10:04

Valide jusqu'au

07.02.2026