



<https://latribunelibre.com/emploi/international-business-developer-f-h>

INTERNATIONAL BUSINESS DEVELOPER F/H

Description

Rattaché(e) à la Directrice commerciale du pôle Marques, vous avez pour objectif de **créer la cellule export**, pilier de croissance du pôle Marques.

En charge de prospecter et de développer les réseaux de distribution B to B (parfumeries, instituts de beauté, pharmacie,...) sur les zones Europe et Asie en priorité, vous avez les missions suivantes :

- Participer à la construction de la stratégie de développement à l'international par marques et par réseaux de distribution,
- Organiser et participer aux salons internationaux
- Construire les réponses à appel d'offres,
- Négocier les conditions commerciales et les contrats de distribution
- Mettre en place et suivre les plans marketing par distributeurs
- Collaborer avec les équipes marketing pour la construction des plans de trade-marketing
- Garantir le développement du CA et des marges sur les marchés existants
- Participer à l'élaboration des prévisions commerciales et des budgets.

Votre tempérament de « chasseur » et votre expertise des marchés internationaux vous permettent d'avoir une bonne vision de la concurrence, des marchés potentiels et des opportunités d'affaires.

Qualifications

Nous confierons ce challenge passionnant à un(e) candidat(e) issu(e) d'une formation supérieure (universitaire ou école de commerce) en commerce international, avec une expérience de 5 ans minimum dans une mission commerciale export, dans le secteur de la cosmétique ou/et de la parfumerie.

Reconnu(e) pour votre tempérament de chasseur, vous avez une très bonne connaissance des marchés et des territoires à développer (Europe/ Asie) et bien sûr une forte sensibilité pour l'univers des cosmétiques.

Votre dynamisme, vos qualités commerciales et votre esprit entrepreneurial combinés à vos capacités à être force de proposition garantiront votre succès.

Dans cette mission, vous vous appuyerez sur une équipe marketing performante.

Organisme employeur
ZOOM RH

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
33119, CENON, CENON, France

Date de publication
9 septembre 2024 à 19:01

Valide jusqu'au
09.10.2024

Anglais indispensable bien sûr.

Si vous avez l'ambition de participer à une aventure et de rejoindre une équipe dynamique et agile de passionnés, adressez-nous votre candidature.

Rémunération : fixe + variable sur performances commerciales