



<https://latribunelibre.com/emploi/key-account-executive-f-h-3>

Key Account Executive F/H

Description

Guest Suite propose une solution SaaS utilisée par plus de 10 000 points de vente dans divers secteurs tels que le tourisme et l'immobilier. Leur mission est de permettre aux professionnels d'attirer plus de clients en magasin, grâce à une meilleure visibilité locale sur Internet. Ils font évoluer la réputation locale et de la satisfaction client tout en recueillant des avis au moment opportun via les canaux appropriés.

Au sein de l'équipe commerciale, votre mission sera d'accompagner la croissance de Guest Suite sur le marché des grands comptes. Voici vos activités :

- Présenter la solution Guest Suite aux prospects contactés initialement par les SDR, en visio.
 - Gérer et suivre les cycles de vente (Accompagné de l'équipe technique)
 - Construire et alimenter votre Pipe, pour générer un maximum de business pour l'entreprise.
 - Participer aux déplacements pour vos rendez-vous les plus stratégiques, ainsi que pour des salons générateurs de business
- Localisation : Nantes-centre (2 jours de télétravail)
- Fixe : 36 000 - 40 000 EUR
- Variables déplaçonnés : Environ 26KEUR annuel

Qualifications

Si on parle de vous :

- Vous avez le goût du challenge, de l'atteinte des objectifs et une fibre commerciale naturelle
- Vous avez une expérience dans le Digital et l'environnement SAAS
- Vous avez au minima 4 ans d'expériences sur ce type de poste

Organisme employeur

Seyos

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

44109, NANTES, NANTES, France

Salaire de base

40000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication

1 septembre 2024 à 21:02

Valide jusqu'au

01.10.2024