



<https://latribunelibre.com/emploi/key-account-manager-f-h-100>

## Key Account Manager F/H

### Description

Dans le cadre d'une création de poste, nous recrutons un **Key Account Manager H/F**. Vous rejoindrez l'**équipe Programmes** de notre **BU Aries Manufacturing**, spécialisée dans la production de pièces complexes en titane, à destination de clients du secteur aéronautique.

Interlocuteur de référence de nos clients depuis la signature du contrat et jusqu'à sa clôture, durant son industrialisation et la vie série, vous établirez et maintiendrez une relation de qualité basée sur la confiance, la proximité, l'anticipation des besoins et des évolutions.

Vous serez garant de la viabilité technique, qualité et financière du programme jusqu'à la gestion de fin de vie.

### Vos missions :

**Gestion d'Affaires – Gestion de Contrat – Gestion du Client :**

### Appropriation, Structuration et Management des nouveaux projets :

- Organiser et piloter des équipes projet selon les procédures internes s'inscrivant dans une démarche globale APQP ;
- Elaborer les plannings d'industrialisation et gestion du rythme des projets ;
- Suivre et assurer un reporting des dépenses, gains et pertes, tout en oeuvrant activement à l'amélioration de la viabilité commerciale et financière du programme ;

### Interlocuteur privilégié du client durant toute la durée de vie du programme :

- Assurer la gestion de la vie des contrats de la signature de l'accord commerciale jusqu'à la fin de vie ;
- S'assurer de la performance (OTD, OQD, Rentabilité) ;
- Fiabiliser la demande du client et les prévisionnels (données fondamentales pour l'organisation interne) ;
- Gérer les évolutions de définition ;

### Représentation du client au sein d'Aries Manufacturing dans le cadre de contrats :

- Être en charge de la gestion de la vie des contrats à partir de la signature de l'accord commercial ;
- S'assurer de la bonne exécution du contrat en interne et vis-à-vis du client ;

### Organisme employeur

ACB

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

MÉCANIQUE INDUSTRIELLE

### Lieu du poste

44109, NANTES, NANTES, France

### Salaire de base

44000 € - **Salaire de base**  
55000 €

### Date de publication

4 mars 2026 à 18:04

### Valide jusqu'au

03.04.2026

- Être en charge de la gestion des éléments contractuels ayant un lien avec la production avec le support de l'équipe ADV (conformité des commandes, revue de contrat...);

#### **Amélioration continue :**

- Mettre en place les outils nécessaires au bon pilotage des ressources projets clients ;
- Décliner et mettre en place un plan de productivité assurant des gains.

Vous rejoindrez une équipe de 3 Key Account Managers, et serez amené à échanger en interne avec l'ensemble des services de production, commerce, supply, méthodes, qualité, ou encore maintenance.

#### **Qualifications**

Vous êtes titulaire d'une formation **Ingénieur généraliste/mécanique, ou industriel** (Bac +5, ou équivalent), et disposez de 10 ans d'expérience minimum au sein d'un grand groupe industriel (secteur aéronautique de préférence) sur un poste identique de **KAM**, ou **Responsable Grand comptes**.

Nous recherchons un profil maîtrisant la gestion de projets complexes, impliquant du management transversal, de bonnes compétences en négociation, pédagogie et pilotage d'activité.

Vous disposez d'un niveau d'anglais professionnel courant (oral et écrit), vous permettant d'échanger facilement au quotidien avec nos clients. Le poste amène à l'utilisation d'un ERP (Sage X3 ou similaire), et de la Suite Office (Excel, MS Project).

Le poste est basé à Nantes, et pourra amener à des déplacements ponctuels en France et à l'étranger.