



<https://latribunelibre.com/emploi/key-account-manager-f-h-36>

Key Account Manager F/H

Description

Idée Blanche Recrutement recherche pour un de ses clients, filiale d'un groupe international spécialisé dans l'étude, le développement et la fabrication machine spéciale, un key account manager

Vos missions :

Rattaché au responsable Commercial, vous serez en charge de :

- Contribuer à l'élaboration et l'implémentation de la stratégie commerciale définie avec le CCO
- Animer et assurer une prospection commerciale pour développer l'activité existante et gagner de nouvelles affaires
- Traiter les RAO en collaboration étroite avec l'engineering et le manufacturing
- Analyser les besoins techniques des clients afin d'adapter nos propositions commerciales et techniques
- Développer son réseau interne et externe en se appuyant sur les principaux acteurs du marché

Qualifications

Diplômé d'une école d'ingénieur de la filière Informatique-Electronique et fort d'une expérience d'au moins 10 ans dans le secteur de l'aéronautique, vous connaissez particulièrement bien les clients OEM du secteur. Vos précédentes expériences vous ont déjà amené à négocier avec les grands donneurs du milieu.

Vous savez travailler dans un environnement anglophone. Des déplacements fréquents seront à prévoir.

Le poste est à pourvoir en CDI dès que possible.

Organisme employeur

Idée Blanche Recrutement

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

31555, TOULOUSE, TOULOUSE, France

Date de publication

21 décembre 2024 à 16:07

Valide jusqu'au

20.01.2025