



<https://latribunelibre.com/emploi/key-account-manager-f-h-3>

Key Account Manager F/H

Description

Talents Commerciaux, cabinet de recrutement spécialisé en Commerce et Marketing, vous propose régulièrement des offres d'emploi ciblées sur ces métiers.

Notre client est un acteur international de vente aux entreprises de services liés à la gestion du risque en termes de santé et de sécurité.

Il est à la recherche de son nouveau Key Account Manager dans le 92.

VOS MISSIONS:

- * Gestion d'un portefeuille d'environ 20 clients (membres du cac 40 et/ou faisant partie des 500 plus grosses entreprises dans le monde), dans le but de renouveler les contrats existants et de les développer par le biais de ventes additionnelles. Objectif de rétention des clients et de renouvellement de leurs contrats avec des hausses de prix.
- * Étendre les solutions de produits au sein du portefeuille clients en générant des propositions, des tarifs et des négociations contractuelles, en vendant des services additionnels à des interlocuteurs connus ou d'autres contacts en lien avec les différents projets de votre client.
- * Conseiller et éduquer les clients sur leur offre de services en intégrant notre entreprise dans leur politique et leurs procédures

Qualifications

VOTRE PROFIL:

- * Vous êtes titulaire au minimum d'un BAC +5 dans le domaine du commerce.
- * Vous avez au moins 4 ANNÉES D'EXPÉRIENCE sur un poste similaire.
- * Vous avez déjà réalisé des ventes de SERVICES COMPLEXES.
- * Vous êtes reconnu pour votre RÉSILIENCE, VOTRE SENS DE L'ÉCOUTE, VOTRE CURIOSITÉ, VOTRE SENS DU DÉTAIL ET VOTRE ESPRIT COLLABORATIF.
- * Votre ORGANISATION vous permet d'être MULTITÂCHE et de traiter les différentes demandes simultanées de vos clients tout en ayant la capacité de tout arrêter pour GÉRER L'URGENCE.
- * Vous êtes une personne ENGAGÉE DANS SON TRAVAIL dont la charge importante ne fait pas peur et vous avez l'habitude d'ÉVOLUER SOUS LA PRESSION.
- * Vous êtes BILINGUE ANGLAIS.

Vous serez ACCOMPAGNÉ PENDANT 6 MOIS par votre tuteur qui vous

Organisme employeur

Talents Commerciaux

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

92044, LEVALLOIS PERRET,
LEVALLOIS PERRET, France

Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

2 septembre 2024 à 21:02

Valide jusqu'au

02.10.2024

formera aux différents produits et pratiques de l'entreprise avant de vous lancer sur votre portefeuille.