



<https://latribunelibre.com/emploi/key-account-manager-f-h-53>

Key account manager F/H

Description

Rattaché (e) à la direction commerciale vous aurez pour missions de :

Développer le chiffre d'affaire de votre portefeuille avec la prospection de nouveaux clients

Fidéliser et conseiller les clients déjà acquis

Suivre et analyser les performances et chiffres clés de votre secteur

Développer la stratégie commerciale de votre secteur

Travailler en collaboration avec les équipes commerciales

Qualifications

Pour ce poste nous recherchons quelqu'un qui :

A acquis une expérience commerciale significative d'au moins 3 ans dans le domaine du transport routier

A une aisance relationnelle et aime conseiller ses clients du début à la fin de leur projet

Est autonome dans la gestion de son secteur commercial et géographique (région PACA)

Aime le travail en équipe

La maîtrise de l'anglais est un plus pour ce poste

Ce qu'offre notre client : Travailler pour une entreprise internationale, filiale du groupe Heppner avec des possibilités d'évolution au sein du groupe. Des conditions attractives avec une rémunération fixe sur 13 mois + un variable +télétravail + véhicule de fonction/tickets restaurant + intéressement/participation

Si vous vous reconnaissez dans ce projet, n'hésitez plus, postulez !

Organisme employeur

ACTUAL TALENT

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

13201, MARSEILLE 01,
MARSEILLE, France

Date de publication

5 juillet 2025 à 15:04

Valide jusqu'au

04.08.2025