



<https://latribunelibre.com/emploi/key-account-manager-f-h-76>

Key account manager F/H

Description

Rattaché au Directeur commercial, vous avez pour mission principale le développement de l'activité commerciale en vous appuyant à la fois sur le portefeuille existant, mais également en définissant une stratégie de vente pour la déployer sur l'ensemble de votre secteur et d'augmenter les parts de marché. Ainsi, vous établissez une relation privilégiée avec vos clients tout en veillant à respecter la politique définie par le groupe. Vous travaillez vos budgets et analysez les déviations pour corriger les écarts et être le plus juste possible avec les prévisionnels. Vous rencontrez les clients et faites des plans d'actions avec des opérations promotionnelles pour répondre au mieux à leurs demandes. Vous visitez également les centrales d'achats et êtes sur le terrain pour avoir la meilleure connaissance possible du marché. Le périmètre n'est pas limitatif et peut évoluer suivant le profil et les compétences du candidat.

Qualifications

Titulaire d'une formation dans le domaine de la Vente ou du Commerce, vous justifiez d'une première expérience réussie d'au moins 5 ans sur un poste similaire avec une expérience des relations commerciales dans l'agroalimentaire. Vous avez de solides compétences en négociation et en gestion pour piloter au mieux votre activité et répondre aux objectifs fixés. Vous êtes ouvert aux déplacements réguliers et souhaitez rejoindre une société saine qui saura vous accompagner dans le développement de vos compétences.

Organisme employeur

Hays France

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE
PLACEMENT DE MAIN-
D'OEUVRE

Lieu du poste

67482, STRASBOURG,
STRASBOURG, France

Date de publication

2 octobre 2025 à 19:06

Valide jusqu'au

01.11.2025