



<https://latribunelibre.com/emploi/key-account-manager-gsa-f-h-6>

Key Account Manager GSA F/H

Description

Nous recherchons pour notre client, une société spécialisée dans le commerce de gros de produits électroménagers, un(e) Key Account Manager GSA (H/F) dans le cadre d'un contrat à durée indéterminée (CDI).

Rattaché(e) à la Directrice Générale et à la Directrice Commerciale, vous aurez pour principales responsabilités :

Développer et piloter les comptes GSA au niveau national.

Construire les plans d'action commerciaux et négocier les accords annuels, en concertation avec la Direction Commerciale.

Assurer le suivi opérationnel des enseignes et veiller à la mise en oeuvre des stratégies de visibilité.

Collaborer à la planification de l'activité des chefs de secteur.

Participer aux salons vendeurs organisés par les enseignes, plusieurs fois par an.

Assurer le reporting et le suivi des actions commerciales.

Qualifications

Expérience confirmée en gestion de comptes GSA.

Excellent sens du relationnel et de la négociation.

Goût prononcé pour la tech et l'innovation.

Esprit d'équipe, leadership et autonomie.

Conditions

Contrat : CDI

Statut : Cadre

Rémunération : Attractive selon profil – 50 à 70 kEUR fixe + part variable

Avantages : Inclus (à préciser selon politique de l'entreprise)

Mobilité : Requise

Organisme employeur

Talents Commerciaux

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

75101, PARIS 01, PARIS, France

Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

20 décembre 2025 à 14:03

Valide jusqu'au

19.01.2026