



<https://latribunelibre.com/emploi/key-account-manager-paca-f-h-3>

Key account manager Paca F/H

Description

En tant que Key Account Manager H/F chez SAFRAM, vous aurez l'opportunité de mettre en valeur vos compétences relationnelles et techniques.

Vous serez au coeur de leur stratégie commerciale, utilisant Salesforce pour suivre et analyser vos performances de vente. Votre capacité à innover et à proposer de nouvelles lignes et produits sera essentielle pour développer leur portefeuille client et garantir leur satisfaction.

Si vous avez une expérience avérée et maîtrisez l'anglais professionnel, ce poste est fait pour vous ! Vous serez responsable de la prospection et de l'acquisition de nouveaux clients tout en gérant et développant un portefeuille de clients existants. Contribuez à leur succès en atteignant les objectifs de vente et en collaborant avec leurs équipes internes pour créer de nouvelles synergies.

Qualifications

SAFRAM vous offre un environnement stimulant et collaboratif où votre talent sera reconnu et valorisé. Participez à un projet ambitieux, travaillez avec des équipes passionnées et contribuez activement à leur croissance. Si vous êtes dynamique, proactif.e et orienté.e résultats, ce poste de Key Account Manager est l'opportunité idéale pour vous. Candidatez et rejoignez-les pour faire la différence ! Nous attendons un profil avec une expérience commerciale dans le transport et/ou logistique de plus de 5 ans.

Organisme employeur

CCLD HOLDING

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

83137, TOULON, TOULON,
France

Date de publication

15 septembre 2024 à 19:02

Valide jusqu'au

15.10.2024