



<https://latribunelibre.com/emploi/key-account-manager-pole-sante-f-h>

Key Account Manager Pole Santé F/H

Description

Dans le cadre du développement de son produit Healthcare, Tempo One spécialiste du transport, composé de 44 agences implantées en France et à l'étranger, regroupant près de 700 collaborateurs, recherche:

Son Key Account Manager Pole Santé (H/F).

Votre objectif dans le cadre la création de ce « produit Santé » chez Tempo One sera de créer et développer ce nouveau marché puis gérer les comptes clients clés de ce pôle, en veillant à maintenir et développer des relations commerciales solides.

- Développer et mettre en œuvre des stratégies de vente pour les grands comptes
- Identifier les opportunités de marché et de croissance
- Gérer les négociations commerciales avec les clients
- Assurer un suivi régulier des comptes clients assignés
- Collaborer avec les équipes opérationnelle internes (Transport / logistique) internes pour garantir la satisfaction client
- Assurer une veille Marché pour identifier et saisir les nouvelles opportunités de développement

Votre Profil :

Fort(e) d'une expérience solide, de minimum 10 ans sur un poste similaire dans le domaine du transport et de la logistique Santé, vous possédez une parfaite connaissance du marché et de ses acteurs.

Vous êtes très à l'aise en anglais

Ce poste est basé à Marseille au sein de la maison mère de TEMPO ONE et nécessite de nombreux déplacements dans toute la France Métropolitaine.

Ce poste est à pourvoir dès début 2025.

Excellentes compétences en communication et en négociation

Fort esprit commercial et capacité à travailler de manière autonome

Leadership démontré dans un environnement commercial concurrentiel

Qualifications

Fort(e) d'une expérience solide, de minimum **10 ans sur un poste similaire dans le domaine du transport et de la logistique Santé**, vous possédez une **parfaite connaissance du marché et de ses acteurs**.

Organisme employeur

ARENCS LOGISTIQUE

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES SOCIÉTÉS
HOLDING

Lieu du poste

13216, MARSEILLE 16,
MARSEILLE, France

Salaire de base

60000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

17 septembre 2024 à 09:01

Valide jusqu'au

17.10.2024

- Vous êtes très à l'aise en **anglais**
- Excellentes compétences en **communication et en négociation**
- Fort esprit **développement commercial** et capacité à travailler de manière **autonome**
- **Leadership** démontré dans un environnement commercial concurrentiel

Ce poste est basé à Marseille au sein de la maison mère de TEMPO ONE et nécessite de nombreux déplacements dans toute la France Métropolitaine.

Ce poste est à pourvoir dès début 2025.