



<https://latribunelibre.com/emploi/key-account-manager-prescription-france-f-h-2>

Key Account Manager Prescription France F/H

Description

En tant que **Key Account Manager Prescription**, et rattaché à la Direction Commerciale, vous occupez une fonction essentielle et stratégique visant à développer et fidéliser le portefeuille de clients grands comptes français pour lesquels vous serez le point de contact privilégié vis-à-vis des équipes de vente.

À ce titre, vous serez en charge des missions suivantes :

- Développer et conduire la stratégie commerciale de l'entreprise auprès des grands comptes et contribuer aux choix stratégiques afin d'atteindre les objectifs de croissance du marché,
- Développer la prescription sur le marché français,
- Formuler des stratégies de gestion et les intégrer à travers des plans annuels, afin d'améliorer la rentabilité des comptes et de développer l'activité dans de nouveaux comptes,
- Conclure des accords-cadres de manière professionnelle et innovante avec les grands comptes,
- Analyser les besoins des clients et proposer des solutions adaptées en coordonnant les équipes internes (vente et produit),
- Participer à des salons du secteur afin de représenter la société et aller à la rencontre de vos principaux clients,
- Assurer une veille permanente et suivre l'évolution des tendances et innovations du marché ainsi que de la concurrence.

Avantages liés au poste :

- Bonus,
- Télétravail,
- Autonomie.

Qualifications

De formation supérieure de type école de commerce, vous justifiez d'au moins dix ans d'expérience sur des fonctions commerciales orientées grands comptes, en prescription.

Doté d'une excellente aisance relationnelle, vous êtes reconnu pour votre sens de l'organisation, votre rigueur et votre proactivité. À l'écoute, vous savez analyser les besoins de vos interlocuteurs et instaurer des relations de confiance durables grâce à votre leadership naturel. Vous possédez également une réelle aisance dans la négociation.

Autonome, orienté résultats, vous aimez relever les défis et faire avancer vos projets avec engagement. La maîtrise de l'espagnol et/ou de l'anglais est indispensable.

Organisme employeur

MICHAEL PAGE INTERNATIONAL
FRANCE

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DE SOUTIEN AUX
AUTRES INDUSTRIES
EXTRACTIVES

Lieu du poste

75115, PARIS 15, PARIS, France

Salaire de base

60000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

12 octobre 2025 à 11:07

Valide jusqu'au

11.11.2025