



<https://latribunelibre.com/emploi/key-account-manager-solutions-epi-f-h>

Key Account Manager – Solutions EPI F/H

Description

Prospection & ouverture de comptes

- Identifier les acteurs clés
- Identifier les leviers d'entrée et créer des opportunités commerciales

Structuration & négociation

- Construire des propositions EPI différenciantes intégrant produits, services et conformité
- Piloter des négociations complexes de contrats cadres
- Sécuriser les accords et préparer leur déploiement opérationnel

Déploiement & relation client

- Accompagner la mise en place des contrats sur les sites industriels
- Construire des solutions sur mesure
- Capaciter à convaincre des interlocuteurs exigeants et décisionnaires
- Après l'ouverture du compte, sa gestion est transférée à la cellule KAM fidélisation

Travail en écosystème

- Participer à l'amélioration continue des offres et process
- Suivre la performance commerciale via des indicateurs précis
- Anglais professionnel indispensable.
- Forte autonomie sur un secteur national (1 à 2 nuits d'hôtel par semaine en moyenne).
- Présence régulière au siège.
- Fixe + Variable attractif.

Qualifications

Profil recherché

- Formation supérieure (Bac +5 minimum).
- Expérience significative en vente BtoB de solutions EPI.
- Forte culture chasse et développement.

Organisme employeur

MICHAEL PAGE INTERNATIONAL
FRANCE

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRES ACTIVITÉS DE SOUTIEN
AUX ENTREPRISES N.C.A.

Lieu du poste

69389, LYON 09, LYON, France

Salaire de base

60000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

20 décembre 2025 à 08:03

Valide jusqu'au

19.01.2026