



<https://latribunelibre.com/emploi/key-account-manager-vin-spiriteux-f-h-2>

Key Account Manager Vin & Spiriteux F/H

Description

Missions :

- Vous serez en charge de la politique commerciale de votre portefeuille de centrales nationales au sein de la grande distribution,
- Vous serez responsable en direct de la négociation annuelles et régionales de votre portefeuille ainsi que la gestion, le développement et de la fidélisation de ces comptes,
- Vous gérez les assortiments de gamme et le plan promotionnel,
- Vous êtes en charge du pilotage du budget et de la performance commerciale de votre portefeuille (CA, marges, satisfaction client),
- Vous travaillez en équipe auprès des équipes de force de vente, merchandising, category manager...
- Vous réalisez des reportings réguliers à la direction.

Fixe + variable + VF + PC + Tel.

Qualifications

De formation commerciale, vous justifiez d'au moins 3 tours de négociations en tant que KAM PGC idéalement en food.

Vous êtes autonome, proactif et vous avez un excellent relationnel et sens de la négociation.

Organisme employeur

MICHAEL PAGE INTERNATIONAL
FRANCE

Type de poste

Temps plein

Secteur

FABRICATION DE PRODUITS DE
CONSOMMATION COURANTE
EN MATIÈRES PLASTIQUES

Lieu du poste

77288, MELUN, MELUN, France

Salaire de base

65000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

12 octobre 2025 à 11:07

Valide jusqu'au

11.11.2025