



<https://latribunelibre.com/emploi/lidea-ingenieur-commercial-semences-rhone-alpes-f-h>

Lidea – Ingénieur commercial Semences Rhône-Alpes F/H

Description

En tant qu'ingénieur commercial, vous assurez la vente, la promotion et le suivi technique des différentes gammes de produits et services associés auprès des forces de vente et des référents techniques du portefeuille clients attribué ainsi qu'auprès des prescripteurs de la zone d'activité. Vous vendez et animez le plan d'action client afin de promouvoir les offres multi-espèces Lidea auprès des distributeurs et des agriculteurs.

PRINCIPALES MISSIONS

- Assurer la promotion des produits et des services associés auprès des forces de vente de la distribution selon les plans d'actions clients définis : animation de réunions, visites d'essais, suivis en culture des produits, tests, essais et animation de réseaux agriculteurs référents, animation d'opérations de stimulation des ventes, etc.
- En relation avec les Responsables développement régionaux, suivre le comportement des produits LIDEA et des produits concurrents dans les essais des distributeurs, des prescripteurs et des réseaux TERRES INOVIA et ARVALIS ainsi que dans des duels ou vitrines thématiques mis en place sur le terrain. Adapter les plans d'action et le positionnement des produits, modes d'emploi, argumentaires et contre-argumentaires produits, régionalement et par clients.
- En relation avec l'ensemble des membres de l'équipe LIDEA, suivre et assurer la relation régulière avec les personnes influentes de la distribution et suivant les projets être en capacité d'animer un groupe d'agriculteurs référents.
- Dans le cadre des plans d'actions nationaux, être force de proposition dans l'élaboration des plans d'actions communication promotion pour son secteur d'activité et son portefeuille clients et mettre en oeuvre les plans définis.
- Assurer l'animation commerciale et/ou le suivi commercial de certains clients directs ou membres de centrales d'achat délégués par le manager de Région.
- Gérer le dossier semences pour essais en relation avec les RDR et l'Assistant(e) ADV semences pour essais.
- Gérer les réclamations qualité produits des clients en relation avec le manager de région et les chefs de marché.
- Participer à la mise en place et au suivi d'essais internes ou distributeurs.
- Assurer une veille permanente marchés et concurrents pour capter toutes

Organisme employeur

Euralis

Type de poste

Temps plein

Secteur

RECHERCHE-DÉVELOPPEMENT
EN AUTRES SCIENCES
PHYSIQUES ET NATURELLES

Lieu du poste

69389, LYON 09, LYON, France

Date de publication

23 décembre 2025 à 12:02

Valide jusqu'au

22.01.2026

les informations utiles à l'entreprise. Assurer le suivi et la mise à jour des données sur le CRM.

Zone Couverte : Est

Travail en home-office et déplacements sur la zone.

Qualifications

Vous avez démontré un intérêt et des aptitudes à la fois pour la technique et le commerce.

Vous êtes rigoureux, autonome, doté d'un très bon relationnel et bon communicant.

Vous appréciez le travail en équipe.