



<https://latribunelibre.com/emploi/manager-chef-de-secteur-commerce-magasin-perigueux-f-h>

## Manager / Chef de secteur commerce magasin – Périgueux F/H

### Description

Un poste de commerçant où les chiffres sont importants, mais où les équipes le sont encore plus.

À Au sein du Comité de Direction Magasin, nous vous proposons de découvrir cette mission qui s'articule autour des 4 axes suivants :

Le Management : Vous accombez votre équipe, développez vos collaborateur(rice)s (Responsables de rayon, Conseillers de vente...) et les fédérez autour de projets communs et innovants, afin de développer la performance et satisfaire nos clients ;

La Stratégie : Vous êtes membre du Comité de Direction de votre magasin et, à ce titre, vous participez à l'élaboration de sa stratégie. Vous contribuez également au développement des stratégies commerciales de l'entreprise en relation avec le Marketing et la Centrale d'Achat ;

Le Business Development : Vous construisez avec votre équipe la dynamique commerciale de votre secteur pour répondre aux besoins de nos clients, et performer dans vos résultats ;

Le Marketing : Vous êtes responsable de la politique marketing de votre marché (choix des gammes, politique de prix, animation commerciale, etc.). Vous travaillez en collaboration avec les équipes du Marketing et de la Centrale d'Achat en leur apportant votre expertise opérationnelle. Vous testez, innovez, améliorez l'existant, et contribuez ainsi à enrichir l'offre produits, les concepts ou le merchandising.

### Qualifications

Vous avez une expérience en management d'équipe, y compris et surtout dans le développement d'une équipe dans le temps,

Vous avez un réel leadership, vous inspirez confiance et vous aimez faire confiance à vos collaborateurs en retour,

Vous savez analyser des situations sur le terrain et utiliser votre bon sens pour prendre des décisions rapides si nécessaire, et les assumer,

Vous savez travailler de manière responsable et autonome, et aller chercher les informations dont vous avez besoin. Notre entreprise déborde de femmes et d'hommes qui ne demandent qu'à aider : il suffit de les solliciter !

Vous avez un vrai tempérament de commerçant : vous aimez profondément le commerce et la relation client, et vous aimez prendre des paris gagnants pour aller chercher du chiffre d'affaires et/ou de la marge.

Comment réussir sur ce poste :

**Organisme employeur**  
LEROY MERLIN

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
ACTIVITÉS DES SIÈGES  
SOCIAUX

**Lieu du poste**  
24322, PERIGUEUX, PERIGUEUX,  
France

**Salairé de base**  
40000 € - **Salairé de base**  
45000 €

**Date de publication**  
15 septembre 2024 à 15:01

**Valide jusqu'au**  
15.10.2024

En accordant au moins 50% de votre temps à l'accompagnement de votre équipe, sur le terrain,  
En donnant du sens à votre stratégie, à vos actions, et en montrant la direction à vos collaborateurs (Responsables Rayon et Conseillers de Vente),  
En vous adaptant à vos interlocuteurs avec agilité, passant d'un sujet terrain à un enjeu stratégique, de la gestion d'un imprévu sur votre secteur à un échange avec le Directeur sur le futur du Magasin,  
En priorisant vos activités et vos enjeux pour traiter les sujets avec rigueur et efficacité.

¶ Ce qui ne fonctionne pas sur ce poste :

Faire preuve d'autorité plutôt que d'influence,  
Rester dans son bureau,  
Prendre ses décisions sans s'appuyer sur la data et les indicateurs disponibles,  
Faire passer son chiffre d'affaires avant ses équipes.

¶ Ce que vous retirerez de ce métier ?

Le plaisir d'accompagner les collaborateurs vers l'autonomie, et de les aider à réaliser leurs projets professionnels.  
La satisfaction d'atteindre et/ou de dépasser vos objectifs commerciaux collectivement, et de célébrer vos réussites en équipe.  
Mais aussi, et surtout, parce que nous sommes Leroy Merlin, une qualité de vie au travail, dans une équipe soudée et fière de travailler ensemble.

¶ Et si on regarde plus loin ? La réussite à ce poste vous permettra de vous positionner sur d'autres périmètres au sein de nos comités de direction (logistique, performance, RH...), d'évoluer vers une mission de directeur de magasin, ou de rejoindre le siège.

Conditions du poste – CDI temps plein – Horaires liés à l'activité du magasin  
Rémunération : 40.000 € à 45.000 € annuels fixe sur 13 mois, selon profil, à quoi s'ajoute un variable collectif équivalent à 1 à 2,5 mois de salaire.

Postulez : l'aventure Leroy Merlin commence maintenant !