



<https://latribunelibre.com/emploi/manager-commercial-agence-de-bordeaux-f-h>

Manager Commercial (Agence de Bordeaux) F/H

Description

ETRE MANAGER COMMERCIAL(E) CHEZ LOCAL.FR :

Véritable bras droit du directeur ou de la directrice d'agence, vous êtes garants de la conquête de nouveaux clients de A à Z jusqu'à la commercialisation des solutions Web de notre entreprise tout en participant au développement des compétences de votre équipe commerciale.

VOS MISSIONS PRINCIPALES :

- **Être le manager, le coach, le leader d'une équipe de 3 à 6 commerciaux terrain.**
- Recruter, accompagner, encadrer, évaluer et faire monter en compétences ses collaborateurs dans le but d'atteindre et dépasser les objectifs.
- Challenger votre équipe à la prospection active de contacts clients. (pige, prospection téléphonique, parrainage etc)
- Développer son activité comme un réel centre de profits, en démarchant et concrétisant les ventes auprès d'une **clientèle B2B** à fidéliser.
- Suivre l'activité de votre équipe via l'outil CRM (SalesForce).
- **Et tout ça, sans perdre le contact avec le terrain en réalisant vos propres ventes !**

Qualifications

VOUS ÊTES LA PERSONNE QU'IL NOUS FAUT SI...

- **Vous êtes un véritable manager de proximité**, animé(e) par un fort esprit d'équipe. Vous êtes reconnu(e) pour votre énergie et votre capacité à entraîner vos équipes à se dépasser pour atteindre des objectifs exigeants.
- Vous avez une première expérience professionnelle réussie dans le **management de commerciaux terrain**. (2 ans minimum).
- Vous êtes force de proposition et de progrès, vous partagez votre expertise et la mettez au service des collaborateurs de vos équipes.
- Vous êtes désireux(se) de transmettre **vos valeurs, de challenge et de conquête** dans une logique de développement commercial.
- Vous êtes **un homme ou une femme de terrain**, spécialiste de la vente en cycle court,
- Vous avez gardé une âme de commercial(e) chasseur(euse) désireux (se) de dépasser les objectifs qui vous sont fixés.

NOUS VOUS OFFRONS POUR VOUS AIDER À PROSPÉRER :

- **Un package attractif** : En plus d'un contrat à durée indéterminée, une

Organisme employeur

Local.fr

Type de poste

Temps plein

Secteur

ÉDITION DE RÉPERTOIRES ET DE FICHIERS D'ADRESSES

Lieu du poste

33063, BORDEAUX, BORDEAUX, France

Salaire de base

35000 € - **Salaire de base**
75000 €

Date de publication

24 octobre 2024 à 15:01

Valide jusqu'au

23.11.2024

rémunération motivante brute annuelle entre 35k€ à 75k€ **selon vos résultats et ceux de votre équipe** (fixe + variable non plafonné).

- **Des challenges réguliers** avec à la clé des voyages, des primes de performance, des cadeaux...
- Des outils pour travailler dans les meilleures conditions : **Un véhicule de fonction dès votre embauche** avec carte essence + iPhone + MacBook + remboursement des frais.
- **Un parcours d'intégration complet et une formation sur mesure** : Deux semaines de formation initiale, ainsi qu'un accès à notre plateforme e-learning Local Academy dédiée à nos méthodes de vente, nos produits et nos outils d'aide à la vente. Vous bénéficierez d'un accompagnement de nos managers pour **une formation continue** sur les premiers mois de votre intégration.
- **Et en plus** :
 - Des avantages sociaux (mutuelle + prévoyance + RTT + Comité social et économique).
 - L'appui de nos centres d'appel pour la prise d'une partie de vos rendez-vous.
 - Et le plaisir de tous nous retrouver lors de notre convention annuelle le temps d'un week-end.