



<https://latribunelibre.com/emploi/manager-commercial-agricole-f-h-2>

manager commercial agricole F/H

Description

Votre job

Sous la responsabilité du directeur commercial bovin amont, vous êtes garant du développement de l'activité bovine sur la zone Normandie (départements 50, 61 et 14 principalement + ouest 76 et ouest 27), dans le respect de la politique commerciale.

Vos missions :

- Définir, piloter et animer le plan d'action commercial ainsi que le reporting.
- Manager une équipe de 5 acheteurs estimateurs de bovins. Les accompagner dans leur montée en compétences techniques ainsi que la digitalisation, et leur venir en appui sur le terrain.
- En tant que membre du comité amont (comité des managers commerciaux bovins amont), assurer le relais fonctionnel et géographique auprès des responsables d'activité de Terrena Bovins. Participer, initier et faciliter la mise en œuvre des projets transverses au sein de l'activité Terrena Bovins.
- Vous œuvrez dans un souci de rentabilité, de développement de proximité et de satisfaction des adhérents.
- Sur votre bassin de développement, vous êtes acteur des synergies entre les différentes activités de Terrena (végétal, nutrition, magasins), dans un objectif d'amélioration du taux de saturation des exploitations.

Les + du poste

- Un poste de manager, qui offre de belles perspectives professionnelles.
- La possibilité de contribuer à des projets transverses au sein de l'activité.
- Une présence terrain auprès d'interlocuteurs variés.

Les conditions d'emploi

- CDI Cadre forfait 218 jours avec RTT.
- Poste rattaché à Noyers Bocage (14), avec présence régulière souhaitée sur site. Déplacements très réguliers sur les départements de la zone.
- Véhicule de fonction.
- Salaire de base fixe + prime variable potentielle de 15 % du salaire annuel de référence + prime d'ancienneté + 13ème mois + avantages CSE.
- Date de prise de fonction : dès accord.

Qualifications

Profil recherché

- Une pratique confirmée du management d'équipes commerciales.

Organisme employeur

CABINET KERVADEC

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

14475, VAL D'ARRY, VAL D'ARRY, France

Date de publication

23 septembre 2024 à 15:03

Valide jusqu'au

23.10.2024

- Excellentes capacités relationnelles, d'un sens du résultat et de la négociation, votre capacité à fédérer et votre leadership naturel vous permettent de réussir dans votre mission et de vous imposer rapidement.
- Vous avez une bonne connaissance du milieu agricole (idéalement de la production de viande bovine) et du secteur géographique concerné.