



<https://latribunelibre.com/emploi/manager-commercial-concession-btob-secteur-paris-ile-de-france-f-h>

## Manager commercial concession BtoB secteur Paris / Ile de France F/H

### Description

On dit de vous que vous avez l'âme d'un développeur et que vous savez mettre en avant votre expertise pour créer de la confiance auprès de vos clients ?

Dans le cadre de son développement, notre client recrute son futur Manager commercial concession BtoB (H/F) pour le secteur Paris / Ile de France.

En intégrant cette fonction, vos missions s'articuleront autour trois axes : la commercialisation des produits techniques, l'apport de solutions adaptées auprès d'une clientèle de concessionnaires et la recherche de nouveaux prospects.

Vous aurez en charge le développement du chiffre d'affaires par l'intermédiaire du réseau de distribution, en garantissant le respect de la politique commerciale de l'entreprise dans un environnement coût / qualité / délai.

Dans cet objectif, vos responsabilités seront :

- Identifier et effectuer des analyses et des études de marché visant à développer les ventes de votre secteur et du réseau de distribution, en adéquation avec les objectifs et le budget définis par le directeur commercial ;
- Prendre en charge l'intégralité du cycle des produits standards : chiffrages, dimensionnement, préconisation technique, devis, délai et vente ;
- Gérer et piloter les demandes clients spécifiques / complexes en collaboration avec les services supports de la société ;
- Organiser des événements commerciaux en partenariat avec les distributeurs du réseau (portes ouvertes, présentation véhicule de démonstration en concession...) ;
- Participer aux salons ;
- Assurer une veille commerciale et technique active du secteur, du marché et de ses concurrents ;
- Contribuer à la résolution technique des situations complexes en appui de votre manager direct.

En saisissant cette opportunité, vous animerez votre réseau par votre action terrain et notamment par le biais de salons professionnels.

Vous interviendrez sur le secteur NORD (Bretagne, Normandie, Ile de France, Haut-de-France et Grand Est).

Votre fonction, bien que commerciale, sera aussi orientée vers de l'animation de réseau. Elle vous permettra d'exploiter vos qualités relationnelles et techniques. Vous intégrerez une entreprise en plein développement, évoluant sur un marché européen et sur des produits toujours plus innovants.

Vous interviendrez essentiellement sur le terrain en autonomie, au sein d'une entreprise dynamique, leader sur son marché et qui saura mettre les moyens nécessaires pour l'aboutissement de vos missions.

Les + :

- Véhicule ;
- Ordinateur portable ;
- Téléphone ;
- Participation ;
- Intéressement.

### Qualifications

**Organisme employeur**  
DEFRUIT RECRUTEMENT

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
ACTIVITÉS DES AGENCES DE  
PLACEMENT DE MAIN-  
D'OEUVRE

**Lieu du poste**  
75101, PARIS 01, PARIS, France

**Date de publication**  
9 octobre 2024 à 17:04

**Valide jusqu'au**  
08.11.2024

De formation supérieure (bac +2/3) commerciale ou technique, vous justifiez d'une expérience commerciale terrain de plusieurs années acquise dans un réseau de distribution ou dans un domaine proche du secteur visé (automobile, poids lourd, carrosserie agricole, location d'engins...).

Sens du service client, goût du terrain et autonomie sont vos atouts. Vous avez un attrait pour les produits techniques.

Au-delà des savoir être professionnels liés au métier, nous recherchons un candidat ou une candidate mettant en avant les mêmes valeurs que notre client : humilité, pragmatisme et honnêteté !

Idéalement, votre positionnement géographique est situé au centre de la région couverte (région parisienne ou Haut-de-France).

Alors, laissez parler votre motivation et postulez ! Nous étudierons votre candidature avec réactivité, transparence et confidentialité. Dans le cas où celle-ci ne correspondrait pas, nous pourrions penser à vous pour des opportunités futures ! Devenez l'Animateur(trice) commercial(e) zone Nord d'une entreprise leader sur son marché !