



<https://latribunelibre.com/emploi/manager-commercial-f-h-4>

Manager Commercial F/H

Description

Deviens Manager Commercial H/F – L'Aventure Automobile T'Attend ! Un rôle clé, une équipe motivée, et des challenges à relever. Es-tu prêt(e) ?

Qui sommes-nous ? Nous sommes un cabinet de recrutement spécialisé dans la recherche de talents pour des entreprises leaders dans leur secteur.

Pour notre client, un acteur incontournable du monde automobile, nous recherchons un(e) Manager Commercial ambitieux(se) et passionné(e), prêt(e) à prendre les rênes d'une équipe dynamique et performante.

Ton quotidien en tant que Manager Commercial
Manager et inspirer ton équipe :

- Encadrer, motiver et accompagner une équipe d'animateurs commerciaux sur le terrain.
- Recruter, former et faire grandir chaque membre de ton équipe pour atteindre des sommets.
- Organiser des réunions d'équipe et offrir un feedback inspirant pour booster les performances.

Planifier et coordonner les événements :

- Gérer les plannings pour maximiser la présence sur les stands (galeries, foires, salons).
- Assurer une logistique sans faille pour des opérations fluides et impactantes.

Suivre et analyser les performances :

- Mettre en place des KPIs pour mesurer le succès de l'équipe.
- Analyser les résultats, ajuster les actions, et toujours viser plus haut.

Proposer des actions innovantes :

- Imaginer et mettre en place des idées nouvelles pour dynamiser les ventes.
- Créer des opérations commerciales qui marquent les esprits.

Développement commercial :

- Identifier de nouvelles opportunités, négocier des partenariats stratégiques, et développer le portefeuille clients.
- Déployer des plans d'action pour conquérir de nouveaux marchés (particuliers et professionnels).

Gérer budgets et opérations :

- Superviser les budgets et s'assurer que chaque euro investi rapporte gros.
- Fidéliser les clients existants tout en enchaînant les nouvelles collaborations.

Organisme employeur
AGENT DE TALENT

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
81004, ALBI, ALBI, France

Salaire de base
30000 € - **Salaire de base**
50000 €

Date de publication
2 juillet 2025 à 09:03

Valide jusqu'au
01.08.2025

Qualifications

Ce qu'on attend de toi : Une expérience solide :

– Tu as déjà brillé en tant que Manager Commercial, idéalement dans l'automobile, l'événementiel ou un environnement multi-site.

Un vrai leadership :

– Motiver et fédérer une équipe, c'est ton super-pouvoir.

– Ton relationnel est exceptionnel, et offrir un service client d'excellence est ta priorité.

Une énergie débordante :

– Déplacements fréquents ? Pas de problème, tu es toujours prêt(e) à être sur le terrain.

– Disponible le samedi, tu t'investis pleinement pour atteindre tes objectifs.

Les indispensables :

Pourquoi tu vas adorer ce poste ? Une mission variée : Aucun jour ne ressemble au précédent.

Une vraie évolution : Rejoins une entreprise en pleine croissance où tout est possible.

Une ambiance dynamique : Travaille avec des équipes motivées et passionnées.

Un impact direct : Sois au cœur des décisions et contribue activement à la réussite.

Prêt(e) à relever le défi ? Rejoins-nous maintenant !