



<https://latribunelibre.com/emploi/manager-commercial-terrain-f-h-3>

Manager Commercial Terrain F/H

Description

Dans le cadre d'une évolution interne, nous recherchons un Manager Commercial terrain H/F, dont l'équipe de 10 commerciaux est située dans les départements du 59.

Votre mission principale est de garantir l'atteinte des objectifs fixés à chaque commercial de l'équipe en développant leurs compétences et leur autonomie.

Vous devrez :

Développer l'efficacité commerciale des collaborateurs

- Accompagner le collaborateur sur le terrain
- Déterminer les axes de progrès
- Mettre en œuvre les moyens de réussite

Informier et animer l'équipe

- Conduire des réunions d'information
- Animer la communication au sein de l'équipe

Conduire l'activité commerciale

- Piloter et mobiliser l'équipe sur l'atteinte des objectifs
- Suivre l'activité
- Organiser des opérations commerciales locales
- Veiller à la qualité de souscription et le respect des règles de l'entreprise
- Participer au recrutement de commerciaux en relation avec les RH
- Rendre compte de son activité à son responsable

Représenter l'entreprise sur son secteur

- Développer un réseau d'affaires au travers de contacts locaux
- Participer aux manifestations et événements locaux

Qualifications

Vous avez une expérience confirmée en management hiérarchique, vous connaissez le secteur de l'assurance et avez une appétence pour le marché des professionnels.

L'animation d'équipe n'a pas de secret pour vous, notamment via des outils digitaux (Microsoft Teams).

Doté(e) d'un leadership naturel, vous aimez fédérer et faire monter en compétences vos collaborateurs.

Vous connaissez les techniques de vente et les indicateurs commerciaux.

Votre intégration se fera auprès de nos formateurs experts, tous issus du terrain :

Organisme employeur

GAN PREVOYANCE

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENTS ET COURTIERS D'ASSURANCES

Lieu du poste

59350, LILLE, LILLE, France

Salaire de base

45000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

22 septembre 2025 à 19:10

Valide jusqu'au

22.10.2025

- Formation aux produits et à notre méthode de vente (une méthode qui a du peps !)
- Mise en situation

Vous rejoignez une équipe de 12 Managers, pilotée par un Délégué Commercial Régional qui vous accompagnera tout au long de votre parcours. Poste en CDI. Statut cadre