



<https://latribunelibre.com/emploi/manager-commerciaux-terrain-btob-f-h>

MANAGER COMMERCIAUX TERRAIN BtoB- F/H

Description

Mettez un peu de vous chez nous ! Au sein du Groupe Pomona, nous jouons tous un rôle essentiel dans la réussite collective. Chaque produit, sélectionné et livré avec soin, permet à un restaurant, une cantine, un boulanger, un boucher, ... de toujours mieux nourrir leurs clients. Aujourd'hui, nous recherchons un Manager commerciaux terrain BtoB H/F pour notre réseau EpiSaveurs, expert de l'épicerie, des boissons, de l'équipement et des produits d'hygiène et d'entretien, sur l'Isère. **Et pour ça, on doit pouvoir compter sur vous pour :**

- Animer /manager une équipe commerciale terrain.
- Former et accompagner nos Commerciaux Terrain.
- Piloter l'activité de votre équipe au travers des rituels de management.
- Assurer la gestion RH de votre équipe.
- Elaborer des plans d'actions correspondants à la stratégie commerciale.
- Analyser régulièrement l'ensemble des indicateurs d'activité.
- Assurer un suivi clients et prospection.

Qualifications

Le meilleur profil, c'est peut-être le vôtre Si nos clients peuvent préparer et servir de belles assiettes savoureuses, c'est aussi parce que nos commerciaux font le maximum pour les satisfaire. Nous recherchons une personne dotée d'une expérience de +3 ans dans la vente en BtoB et d'une formation bac+3 minimum en commerce, agroalimentaire ou hôtellerie restauration. Passionné par le secteur de la restauration, le management d'équipe n'a plus de secret pour vous, Et ce qui compte, c'est aussi partager l'état d'esprit du Groupe Pomona. Car nos collaborateurs sont passionnés, engagés et ont un vrai sens du collectif. Et chez nous, votre personnalité est essentielle ! Alors, vous vous y voyez ? **Bon à savoir** : Devenir Manager commerciaux terrain BtoB H/F chez nous, c'est :

- Pouvoir manager une équipe dans une ambiance conviviale et exigeante,
- Accompagner nos nouvelles recrues au quotidien,
- Être au plus proche de nos clients sur le terrain,
- Avoir un statut Agent de maîtrise et des avantages liés au Groupe POMONA,
- C'est bénéficier d'un parcours d'intégration métier afin de vous familiariser avec nos produits et nos process.
- Et surtout, c'est bénéficier d'une rémunération attractive : salaire fixe + prime annuelle, prime de fin d'année équivalente à un 13ème mois, paniers repas, véhicule, intéressement/participation, mutuelle et prévoyance, tarifs préférentiels sur nos produits, activités CSE.

Organisme employeur

Groupe Pomona

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE FRUITS
ET LÉGUMES

Lieu du poste

38185, GRENOBLE, GRENOBLE,
France

Date de publication

21 septembre 2025 à 09:05

Valide jusqu'au

20.10.2025