



<https://latribunelibre.com/emploi/manager-consultant-f-h-3>

Manager Consultant F/H

Description

En tant que Consultant Manager (H/F), vous reportez en fonction des missions à un Associé, un Directeur ou un Senior Manager. Vous êtes en charge de la direction et de la supervision des missions réalisées chez les clients du cabinet. Vous intervenez sur des missions variées telles que la refonte de l'organisation et des processus, la sécurisation et la fiabilisation des données et reportings, AMOA, l'élaboration de Business plans et de Due diligences, l'assistance en renfort opérationnel / management de transition, ou des missions de type RSE.

Vous participez à l'élaboration de la stratégie du projet en accord avec les besoins du client, en respectant des délais et des budgets. Vous vous chargez ensuite de délivrer la mission avec succès dans une logique d'excellence de services. Au gré de vos interventions, vous nouez des relations de confiance avec les équipes des sociétés clientes et vous contribuez au développement commercial du cabinet. Votre position de manager implique également une implication sur de nombreux sujets internes (formation, événement collaborateurs, go to market, process internes....).

Plus précisément, vos principales responsabilités seront les suivantes :

Conduite de la mission :

- Co-Piloter ou piloter et superviser des missions avec pour objectif le respect des délais, des budgets, ainsi que de la qualité des livrables ;
- S'assurer de la satisfaction du client tout au long de la vie du projet ;
- Assurer une veille réglementaire et technique pour s'assurer de la conformité des recommandations faites aux clients.

Encadrement d'équipes :

- Présenter les enjeux de la mission aux membres de votre équipe et vous assurer de leur compréhension des besoins ;
- Manager et fédérer les équipes au quotidien, en veillant à leur apporter votre expertise pour les accompagner dans leur développement professionnel ;
- Réaliser des feedbacks réguliers aux équipes ;
- Partager les décisions structurantes dans l'organisation de la mission ;
- Suivre l'avancée des travaux et identifier les points de blocage ;
- S'assurer de l'affectation des équipes sur des travaux internes lors des périodes de disponibilité ;
- Être force de proposition sur l'optimisation des process internes et sur les projets à mener au sein de la ligne de service et du cabinet.

Organisme employeur

Groupe LOF

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

44109, NANTES, NANTES, France

Date de publication

30 août 2024 à 21:02

Valide jusqu'au

29.09.2024

Développement commercial :

- Identifier les opportunités de développement client auprès des clients actuels et prospects ;
- Mener des missions de développement commercial ;
- Participer à l'élaboration des réponses commerciales, incluant la proposition et la soutenance ;
- Être l'un des principaux interlocuteurs du client, et s'assurer de sa satisfaction.

Qualifications

Diplômé d'un Master 2, vous justifiez d'une expérience professionnelle d'au moins 7 ans acquise soit en cabinet d'audit, de conseil et d'expertise, soit au sein d'une direction financière reconnue pour son niveau d'exigence. Très à l'aise techniquement, vous êtes orienté processus et gestion de projets. Les outils informatiques et digitaux vous intéressent particulièrement ; vous savez les utiliser, les évaluer et les implémenter.

Votre goût pour les challenges, la technologie et les relations humaines représenteront de solides atouts pour vous épanouir et réussir sur ce poste.

Un niveau d'anglais courant est attendu pour le poste.