



<https://latribunelibre.com/emploi/manager-de-commerce-alim-cahors-f-h>

## MANAGER DE COMMERCE ALIM CAHORS F/H

### Description

Le Manager développe et gère l'activité du point de vente en appliquant la politique commerciale de l'enseigne.

#### Comptabilité

- Etablissement de la comptabilité de la caisse
- Garant des remises en banque et de la remontée des fonds
- Suivi assidu des stocks, réalisation des inventaires
- Réalisation des approvisionnements, réception et contrôle des livraisons

#### Commerce

- Implantation des produits
- Mise en oeuvre de la politique commerciale de l'enseigne
- Réalisation des animations commerciales
- Accueil et conseil à la clientèle

#### Management

- Participe au recrutement des personnels
- Management de son équipe de vente
- Formation de l'équipe de vente

#### Gestion

- Analyse et suivi des indicateurs commerciaux et financiers de résultats du point de vente
- Suivi des réalisations de chiffre d'affaires, marges et charges au regard des budgets établis
- Reporting des informations à l'enseigne et au responsable des opérations

#### Qualité

- Traitement des litiges clients
- Contrôle du niveau de tenue qualitatif du point de vente
- Mise en place de tous les éléments destinés à améliorer le service rendu à la clientèle
- Suivi de la maintenance des équipements du point de vente
- Contrôle et participation à l'entretien du point de vente
- Surveillance des installations de sécurité et mise en place des équipements de sécurité et de lutte contre les risques d'incendie
- Garant du respect des règles d'hygiène et de sécurité

CDD de 3 mois à 6mois dans un premier temps et renouvelable  
35h /37,5h semaine / salaire entre 2400 – 2690 par mois brut

### Qualifications

- Être accueillant et disponible
- Être commerçant
- Être autonome
- Bon relationnel

### Organisme employeur

RMD CONSULTANTS

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

46042, CAHORS, CAHORS,  
France

### Date de publication

10 octobre 2024 à 09:01

### Valide jusqu'au

09.11.2024

- Savoir développer l'esprit d'équipe
- Savoir communiquer
- Connaitre les règles en rapport avec l'hygiène et la sécurité des produits
- Connaitre les techniques de vente