



<https://latribunelibre.com/emploi/manager-de-commerce-alim-cahors-f-h>

MANAGER DE COMMERCE ALIM CAHORS F/H

Description

Le Manager développe et gère l'activité du point de vente en appliquant la politique commerciale de l'enseigne.

Comptabilité

- Etablissement de la comptabilité de la caisse
- Garant des remises en banque et de la remontée des fonds
- Suivi assidu des stocks, réalisation des inventaires
- Réalisation des approvisionnements, réception et contrôle des livraisons

Commerce

- Implantation des produits
- Mise en oeuvre de la politique commerciale de l'enseigne
- Réalisation des animations commerciales
- Accueil et conseil à la clientèle

Management

- Participe au recrutement des personnels
- Management de son équipe de vente
- Formation de l'équipe de vente

Gestion

- Analyse et suivi des indicateurs commerciaux et financiers de résultats du point de vente
- Suivi des réalisations de chiffre d'affaires, marges et charges au regard des budgets établis
- Reporting des informations à l'enseigne et au responsable des opérations

Qualité

- Traitement des litiges clients
- Contrôle du niveau de tenue qualitatif du point de vente
- Mise en place de tous les éléments destinés à améliorer le service rendu à la clientèle
- Suivi de la maintenance des équipements du point de vente
- Contrôle et participation à l'entretien du point de vente
- Surveillance des installations de sécurité et mise en place des équipements de sécurité et de lutte contre les risques d'incendie
- Garant du respect des règles d'hygiène et de sécurité

CDD de 3 mois à 6mois dans un premier temps et renouvelable

35h /37,5h semaine / salaire entre 2400 – 2690 par mois brut

Qualifications

- Être accueillant et disponible
- Être commerçant
- Être autonome
- Bon relationnel

Organisme employeur

RMD CONSULTANTS

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

46042, CAHORS, CAHORS,
France

Date de publication

10 octobre 2024 à 09:01

Valide jusqu'au

09.11.2024

- Savoir développer l'esprit d'équipe
- Savoir communiquer
- Connaître les règles en rapport avec l'hygiène et la sécurité des produits
- Connaître les techniques de vente