



<https://latribunelibre.com/emploi/manager-regional-industrie-f-h>

MANAGER REGIONAL INDUSTRIE F/H

Description

Rattaché(e) à la direction régionale Est, vous serez responsable de l'application de la politique commerciale de l'entreprise sur votre région (19 départements). Vous aurez pour objectif de développer le chiffre d'affaires, la marge, et la rentabilité tout en gagnant des parts de marché.

En tant que membre du Comité de Direction Régional, vous collaborerez étroitement avec la Direction de la Région et de la BU et serez en lien direct aussi bien avec les équipes supports centrales (marketing, contrôle de gestion) qu'avec les équipes opérationnelles (ADV, service technique, logistique).

Vous serez un référent technique et commercial pour votre équipe et pour les clients de votre région. Vous diffuserez votre expertise et accompagnerez les commerciaux sur le terrain afin de fiabiliser les ventes. Vous jouerez également un rôle dynamique de force de proposition en répercutant les besoins du marché.

Vous prendrez en charge le règlement des litiges clients et vous serez amené à négocier et conclure des marchés privés engageant l'entreprise, avec l'aval du Directeur Régional. Vous serez également responsable du suivi et de la gestion du portefeuille clients de votre équipe, tout en mettant en place des actions correctives si nécessaire.

Dans ce cadre, vous participerez au recrutement des délégués commerciaux de votre marché régional et vous accompagnerez leur évolution professionnelle au sein de l'entreprise. Vous serez responsable de leur formation technique et commerciale, ainsi que de l'animation et du pilotage de votre équipe pour atteindre les objectifs fixés en collaboration avec la Direction de la BU et la Direction Régionale. Vous devrez également veiller à l'application des procédures commerciales et administratives du Groupe.

Qualifications

Titulaire d'une formation supérieure type bac +2 à 5, vous justifiez d'une expérience d'au moins 5 ans sur un poste similaire.

Nous recherchons un candidat ayant une expérience significative en gestion d'équipe commerciale, capable de piloter et d'animer une équipe commerciale avec dynamisme et leadership.

Vous devrez également maîtriser la gestion de budget et le suivi des indicateurs clés de performance.

Votre esprit d'équipe, votre attitude positive et votre capacité à créer un environnement de travail motivant seront des atouts essentiels pour réussir dans ce poste.

Une bonne connaissance du marché, de la concurrence et des partenaires économiques est nécessaire.

Vous maîtrisez les principaux outils bureautiques (Pack Office), vous avez une connaissance ou une maîtrise des outils Power BI ou équivalent.

Organisme employeur

PAREDES

Type de poste

Temps plein

Secteur

SERVICES ADMINISTRATIFS
COMBINÉS DE BUREAU

Lieu du poste

68082, ENSISHEIM, ENSISHEIM,
France

Salairé de base

55000 € - **Salairé de base**
60000 €

Date de publication

28 octobre 2025 à 12:04

Valide jusqu'au

20.11.2025