



<https://latribunelibre.com/emploi/manager-responsable-comptes-cles-regionaux-f-h>

## Manager Responsable Comptes Clés régionaux F/H

### Description

Rattaché(e) au Directeur Commercial de Région, vous déployez et pilotez les priorités commerciales de votre périmètre sur les grands comptes de la région Ouest en lien avec la stratégie commerciale Sysco France, et avec l'aide de votre équipe.

À ce titre, vos missions principales sont les suivantes :

- Analyser les résultats et les indicateurs commerciaux et engager les plans d'actions appropriés,
- Animer une équipe de 6 comptes clés, fixer leurs objectifs et analyser les performances hebdomadaires,
- Assurer la mise en œuvre des actions de conquête et de prospections de comptes stratégiques
- Contribuer au développement de la région en mettant en place toutes les actions de suivi et de lobbying nécessaires,
- Répondre et exploiter les appels d'offres régionaux,
- Négocier et piloter les marges,
- Former et accompagner la montée en compétence des collaborateurs,
- Veiller à l'application des procédures qualité et sécurité de l'entreprise, notamment les règles en matière de sécurité alimentaire conformément à la norme ISO 220000,
- Se positionner en véritable moteur du changement en soutenant les changements nécessaires impulsés par l'entreprise et en s'impliquant de manière proactive auprès de votre équipe.

### Qualifications

Chez Sysco, la diversité n'est pas simplement un mot, c'est la recette de notre succès !

### Organisme employeur

Aéos Consultants

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

### Lieu du poste

37261, TOURS, TOURS, France

### Date de publication

10 septembre 2024 à 15:02

### Valide jusqu'au

10.10.2024

- Doté(e) d'un fort tempérament commercial, votre énergie, votre agilité, votre combativité au quotidien, ainsi qu'une forte présence et disponibilité auprès de votre équipe, vous permettent d'insuffler au quotidien le goût du challenge et du résultat.
- Vous justifiez d'une expérience commerciale managériale et probante en B to B dans un environnement grands comptes.
- Vous êtes sensibilisé(e) aux règles d'hygiène et de sécurité des denrées alimentaires.
- Leader et Responsable, doté(e) d'une forte capacité d'adaptation et d'une grande polyvalence, vous prenez rapidement la mesure de vos missions.

Vous êtes à un clic de vivre une nouvelle expérience : l'aventure Sysco !

La rémunération et les avantages :

- Rémunération attractive composée d'un salaire fixe selon expérience + primes bimestrielles et mensuelles sur atteinte d'objectifs.
- Intéressement.
- Véhicule, carte essence, télépéage, avantages CE, mutuelle.

Vous souhaitez vous inscrire à long terme dans cette belle aventure ?

Alors merci de transmettre votre CV + LM et prétentions salariales au cabinet Aéos, en charge en exclusivité de ce poste pour SYSCO sous la référence : SYS-MRC-37-01-SAB